HORN

Computer-Zubehör für alle Systeme

JUBILÄUMS MAGAZIN ZUR FACHMESSE

AM 28.9.2017 IN KARLSRUHE

1987-2017

30 JAHRE HORN

Produkt- u. Brancheninformationen, News, HORN-Geschichte/n, Unterhaltsames u.v.m.

HORN 30 JAHRE 1987-2017

GESTERN.
HEUTE.
MORGEN.

DIE HORN LEITSÄTZE

■ **MENSCHLICH. EHRLICH. FAIR.**
HORN, ein unabhängiges, zukunftsorientiertes Familienunternehmen.

■ **GESTERN. HEUTE. MORGEN.**
Wir sind Vordenker und Wegbereiter für innovatives Handeln in unserer Branche – und das seit über 30 Jahren. Darauf sind wir stolz.

■ **ERKENNEN. LÖSEN. NUTZEN.**
Gemeinsam mit unseren Kunden definieren wir Arbeitsabläufe und kreieren daraus Ihre individuellen digitalen Prozesse.

■ **KOMPETENT. FLEXIBEL. INNOVATIV.**
Durch spezifische Fachberatung, hohe Servicebereitschaft und kunden-orientiertes Arbeiten, machen wir uns für Sie zu Ihrem zuverlässigen Partner.

■ **SCHNELL. STARK. STABIL.**
Durch große Lieferbereitschaft und langjährige Partner sichern wir Ihre Ansprüche.

■ **ÖKOLOGISCH. ÖKONOMISCH. SOZIAL.**
Wir gehen sorgsam mit Ressourcen um und setzen auf Nachhaltigkeit.

■ **BESTÄNDIG. VERTRAUENSVOLL. ZUVERLÄSSIG.**
Ihr persönlicher Ansprechpartner macht den Unterschied.

Liebe Kunden und Lieferanten, liebe Mitarbeiter und Partner, liebe Freunde der HORN GmbH,

wenn wir in dieser Ausgabe unseres Messemagazins etwas weniger als sonst über unsere Kunden, dafür mehr über uns selbst berichten, so liegt es an einem ganz besonderen Ereignis: Die Erfolgsgeschichte der HORN GmbH geht in das nächste Jahrzehnt.

Seit der Gründung der Firma 1987 hat sich die HORN GmbH ständig weiter entwickelt. Kontinuierlich wurde unser Unternehmen den wachsenden Anforderungen des EDV-Marktes angepasst und heute nimmt die HORN GmbH eine führende Position im Bereich IT-Zubehör in Deutschland ein.

Ein herzlicher Dank an alle, die diesen Erfolg mit uns geschafft haben. Heute ermöglicht HORN seinen Partnern einen kompletten Service bei der Belieferung von IT-Zubehör und Bürobedarf.

Doch wesentlich spannender ist der Blick nach vorn, wenn Sie anlässlich unseres 30 jährigen Firmenjubiläums erfahren dürfen, wohin uns die Zukunft führen wird: Das Geschäftsfeld mit Produkten der Netzwerktechnologie, des „mobile computings“ und der Multimedia-Landschaft haben uns neue Märkte geöffnet. SORGLOS VERSORGT – ist unser aller Motto um unseren Partnern die Möglichkeit zu geben, über HORN eine preiswerte Komplettlösung zu erlangen.

Wir freuen uns darauf, gemeinsam mit Ihnen, die Weichen für eine partnerschaftliche Zusammenarbeit im nächsten Jahrzehnt zu stellen.

Herzliche Grüße aus Stutensee und Ihnen alles Gute.

Ihr Thomas Horn
Geschäftsführer

Ihre Isabell Horn
Geschäftsführerin

HORN
Computer-Zubehör für alle Systeme

INHALT

ab Seite **6**

Aussteller und Besucher profitieren

ab Seite **14**

30 Jahre HORN GmbH

HORN FACHMESSE
Treffen, Informieren & Weiterkommen

6 Willkommen zur Fachmesse

7 Programmablauf, Gastredner

9 Messeplan

10-11 Fachartikel: Cyberversicherung

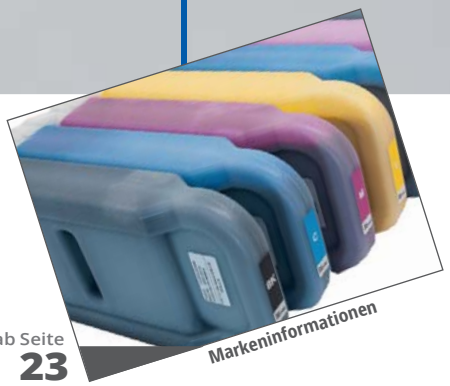
12-13 Fachartikel: Geschäftsprozesslösungen

HORN JUBILÄUM
Geschichte, Geschichten & Mehr

14-15 Die kleine, große Geschichte

18-19 HP Partner First Gold

HORN 30 JAHRE 1987-2017



ab Seite **23**

PRODUKTE UND MARKEN
Informationen, neueste Technologien & Trends

23 HP
24-25 Brother
26-27 jetType
28-29 InkTec

ab Seite **30**

HORN INFORMIERT
News, Intern, Extern, Exklusiv & Wissenswert

30-31 HORN MPS
33 HORN motiviert
34 „HORN day“
35 Slogan
36 Ausbildung bei HORN
38 Soziales Engagement
39 Festival der guten Taten
40 Salesman of the Year 2016
40 Neues HORN-Logo
41 Neues Verpackungsdesign
42 Ausblick

HORN
Computer-Zubehör für alle Systeme

HORN INTERN
Steckbriefe unserer Mitarbeiter:

Im Magazin verteilt auf den Seiten **16, 21-22, 32, 33 und 38**

TREFFEN. INFORMIEREN. WEITERKOMMEN.

Die HORN-Fachmesse anlässlich unseres 30-jährigen Jubiläums wartet mit vielen Angeboten, Attraktionen, Vorträgen und wertvollem Ideen- und Gedankenaustausch auf unsere Messebesucherinnen u. -besucher.

Thomas Horn | Geschäftsführer, HORN GmbH

Die HORN Erfolgsgeschichte geht in das nächste Jahrzehnt! Grund genug also, diesen Anlass erneut mit einer Fachmesse zu begleiten. Wir freuen uns daher sehr, auch im Jubiläumsjahr wieder einen Teil unserer Kunden und Distributoren auf unserer Hausmesse begrüßen zu dürfen. Sie treffen Experten und erfahren mehr über die Leistungen der einzelnen Hersteller. Entdecken Sie viele Top-Produkte führender OEM und Dienstleister und sprechen Sie mit Fachleuten. Informieren Sie sich über die neuesten Entwicklungen und Trends in der Supplies- und IT-Branche. Es warten zudem viele Aktionen und spannende Attraktionen, sowie Überraschendes auf Sie! Bei den interessanten Vorträgen unserer Gastredner, die über den gesamten Messetag stattfinden, ist sicherlich auch für Jeden das ein oder andere Thema von Bedeutung und wird den persönlichen Wissensstand auch außerhalb üblicher Branchenthemen bereichern. Außerdem möchten wir Ihnen unsere anschließende Abendveranstaltung ans Herz legen, auf der Sie die Gespräche des Tages in gemütlicher Atmosphäre, bei gutem Essen, Trinken und unterhaltsamer Musik weiterführen und vertiefen können.

Das Südwerk Karlsruhe: Veranstaltungsort unserer diesjährigen Fachmesse

MESSE-HIGHLIGHTS UND ATTRAKTIONEN

UNSERE AKTION

Ihre gute Tat!

Besuchen Sie den Messestand von HSM und schreddern Sie Ihre mitgebrachte/n Festplatte/n.

Für jede Ihrer alten, bzw. vernichteten Festplatten, spendet HORN **5€** an das Festival der guten Taten.

www.festival-der-guten-taten.de

Festival der guten Taten zugunsten der Aktion Mensch

UNSERE AUSSTELLER

IN ALPHABETISCHER REIHENFOLGE

• APC • BLUECHIP • BROTHER • CARTRIDGEWEB • CCM • DATALOGIC • DELOC • DICOTA •
• EPSON • EFB • FUJITSU • GEIGER • HP • HSM • IIJAMA • INKTEC • INTERSEROH •
• JETTYPE • KODAK • LENOVO • LOGITECH • SOENNECKEN • SONY • WESTERN DIGITAL •

HORN
Computer-Zubehör für alle Systeme

MENSCHLICH.
EHRLICH.
FAIR.

HORN, ein unabhängiges, zukunftsorientiertes Familienunternehmen.

PROGRAMMPLAN

ab 9.30 Uhr	**Einlass**
10.30 - 11.00 Uhr	**VORTRAG:** **Geschäftsprozessoptimierung mit ELO ECM-Technologien** Philipp Eyssele, ELO Digital Office GmbH
11.30 - 12.00 Uhr	**VORTRAG:** **Cyberversicherung – Risiken und Absicherungsmöglichkeiten** Dirk Gerstenberg, BEAZLEY GROUP
13.00 - 13.30 Uhr	**VORTRAG:** **Führung im digitalen Zeitalter 4.0** Rainer Albers, AMC Albers Management Consulting e.K.
14.00 - 14.30 Uhr	**VORTRAG:** **Resilienz – die Lösung zur Bewältigung der Herausforderungen im Berufsleben** Dr. Antonio Offenhausen, Knorz und Kollegen
15.00 - 15.45 Uhr	**VORTRAG:** **Kundenzufriedenheit** Institut für Handelsprozessoptimierung
16.00 Uhr	**Ende HORN Fachmesse**
ab 18.00 Uhr	**Abendveranstaltung* EAT. MEET. BEAT.** Gemütliches Get-together in der Cantina Majolika mit Live-Band „Charivari“ und DJ

HORN ABENDVERANSTALTUNG

- **EAT.**
  Kulinarisches in stilvollem Ambiente
- **MEET.**
  Unsere Lieferanten und Mitarbeiter stehen Ihnen für anregende Gespräche zur Verfügung
- **BEAT.**
  Live Musik mit der Band „Charivari“ und DJ

BEAT. | CHARIVARI LIVE

Charivari
AUSTROPOPPARTYVOLXROCK

- **MIT HENNING MEDERUS**
  HORN Key Account Manager

Die Coverband CHARIVARI macht mit ihrem vielseitigen Programm aus jeder Veranstaltung eine „gute Zeit“.

Die Kombination aus Volksrock, Austropop, Partymusik und Hits der Rock- und Popgeschichte wird publikumsnah und in bester Live-Qualität mitreißend präsentiert und sorgt garantiert für beste Stimmung!

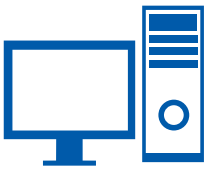
HORN 30 JAHRE

VIELFALT.

HORN
Computer-Zubehör für alle Systeme

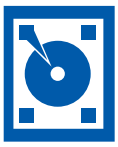
UNSERE LEISTUNGEN AUF EINEN BLICK

Wir sind Vordenker und Wegbereiter für innovatives Handeln in unserer Branche – und das schon seit 1987. Das macht uns stolz und motiviert uns täglich zu neuen Ideen. Von Beginn haben wir unser Sortiment an den Kundenanforderungen ausgerichtet und entsprechend erweitert. So konnten und können wir unseren Kunden maßgeschneiderte und individuelle IT-Entwicklungen, Managementlösungen und Dienstleistungen anbieten, die unser Sortiment abrunden und die tägliche Arbeit unserer Kunden erleichtern.



IT-ZUBEHÖR

- Tintenpatronen, Tonerkartuschen
- Speichermedien
- Festplatten
- Netzwerktechnik
- Kabel, Mäuse und Tastaturen



IT-PRODUKTE

- Drucker, Kopiergeräte, Scanner
- Monitore und Bildschirme
- Notebooks, PCs und Tablets
- Smartphones
- USV-Anlagen und -Systeme

BÜROBEDARF

- Papiere, Folien und Blöcke
- Etiketten, Formulare und Kalender
- Ausstattung für Konferenzen etc.
- Catering- und Food-Zubehör
- Hygiene- und Reinigungsmaterialien

ENTSORGUNG

- Kostenlose „HORN Umweltbox“
- Tinten, Toner und Farbbänder
- Kabel und Festplatten
- Digitalkameras, CDs, DVDs
- Smartphones und Telefone

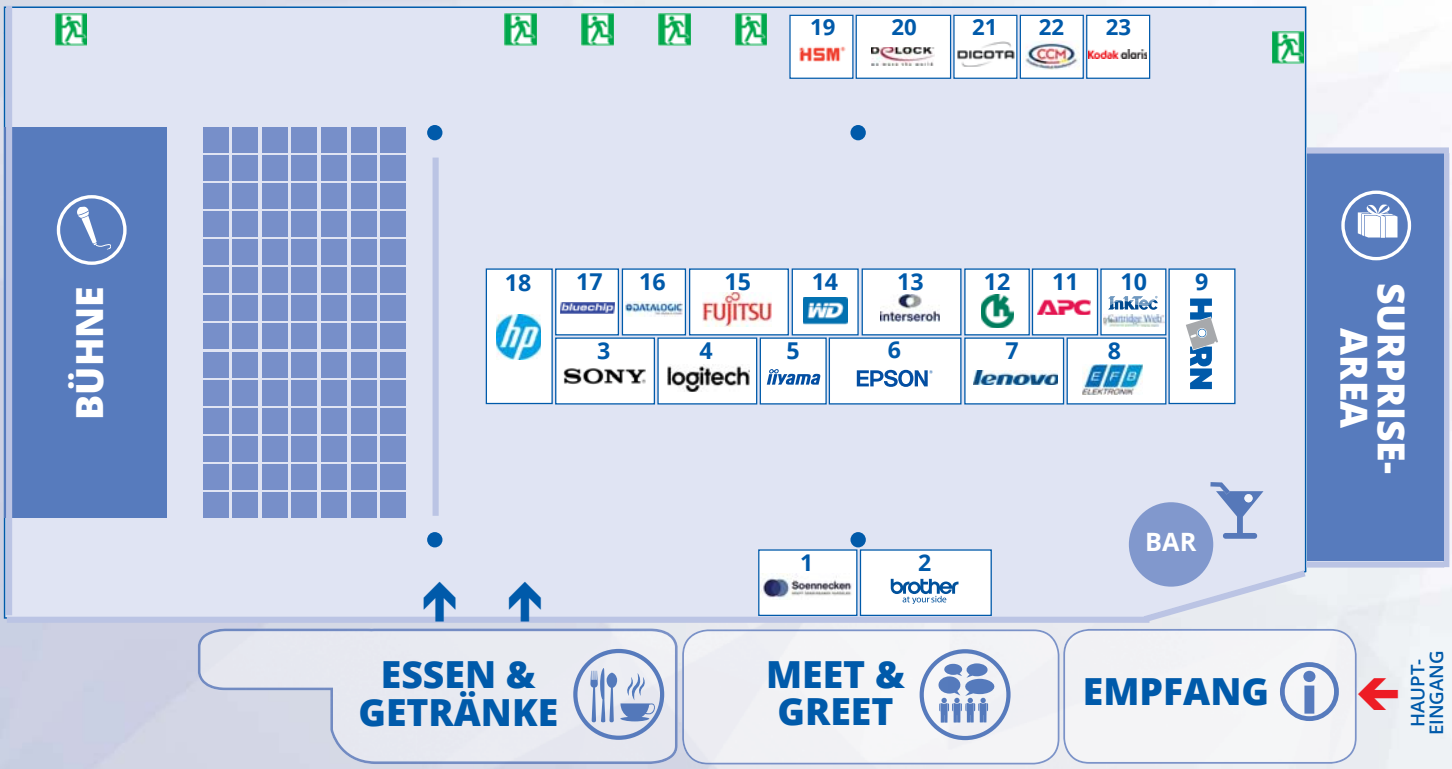
BERATUNG

- Sortimentsanalyse
- Warenkorboptimierung
- Bestell-Prozess-Management
- Digitale Kataloge
- Schnittstellendefinition

ONLINE-SHOP

- 4-Augen-Prinzip
- Budgetverwaltung und Kontrolle
- Konzernverwaltung
- Individuelle Auswertungen, Reports
- Supplies- und Hardwarefinder

MESSESKIZZE
SO FINDEN SIE SICH ZURECHT



Stand-Belegung

Nr.1: **SOENNECKEN**
Nr.2: **BROTHER**
Nr.3: **SONY**
Nr.4: **LOGITECH**
Nr.5: **IIYAMA**
Nr.6: **EPSON**
Nr.7: **LENOVO**
Nr.8: **EFB ELEKTRONIK**
Nr. 9: **HORN GMBH**
Nr.10: **INKTEC/CARTRIDGEWEB**
Nr.11: **APC**
Nr.12: **GEIGER**
Nr.13: **INTERSEROH**
Nr.14: **WESTERN DIGITAL**
Nr.15: **FUJITSU**
Nr.16: **DATALOGIC**
Nr.17: **BLUECHIP**
Nr.18: **HP**
Nr.19: **HSM**
Nr.20: **TRAGANT**
Nr.21: **DICOTA**
Nr.22: **CCM**
Nr.23: **KODAK**

CHANCEN UND HERAUSFORDERUNGEN – DIE INDUSTRIE 4.0 BIETET BEIDES

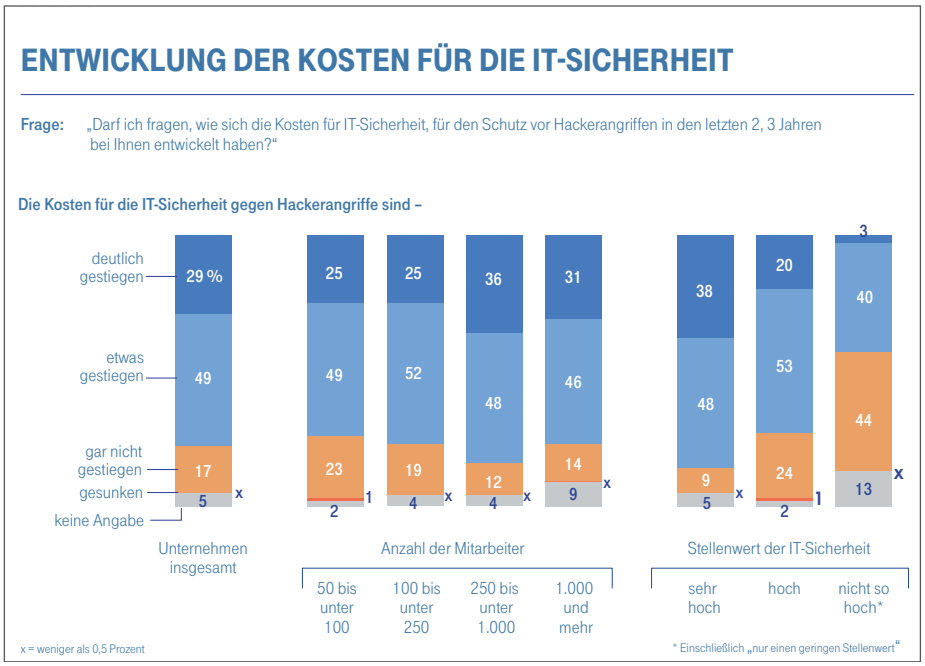
Michaela Dickgießer | Geschäftsführerin ITUS GmbH

Wenn Workflow-Prozesse zunehmend automatisiert ablaufen, Kundenmanagementsysteme den Vertrieb revolutionieren oder Waren ohne menschliches Zutun geordert werden, ist das nicht länger Zukunftsmusik. Es ist bereits Realität. Maschinen kommunizieren direkt mit Maschinen – und beschleunigen so die Produktion. Mit der Vernetzung sehen sich Unternehmen mit gänzlich neuen Fragen konfrontiert. Neue Technologien schaffen neue Fallen für den Versicherungsschutz.

Aus der Praxis sprechen kann Michaela Dickgießer, Geschäftsführerin und Inhaberin des Versicherungsmaklers ITUS GmbH Insurance Broker in Karlsruhe. Ihrer Einschätzung nach könnten beispielsweise automatisierte Bestellvorgänge zu Regressforderungen führen. Wer haftet, wenn ein Logistiksystem aufgrund einer fehlerhaften Sensoreinstellung Bestellungen ausfallen lässt, was zu Produktionsausfällen und damit einhergehendem Absatzrückgang führt? Wie hoch müssen Absicherungen gewählt werden, wenn nach einem Cyberangriff essenzielle Kundendaten verloren gehen? „Die Anlässe für mögliche Haftungen sind in ihrer Zahl gestiegen, die potenzielle Schadens-

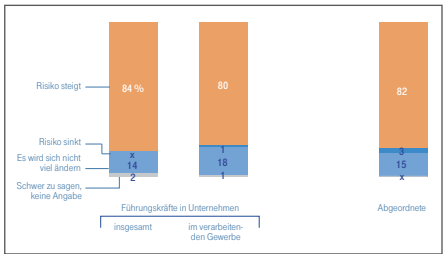
IMMER EINEN SCHRITT VORAUS

summe durch die größere Vernetzung weiter gewachsen“, weiß Sie aus Erfahrung zu berichten. „Wir sind dem Markt immer einen Schritt voraus, führen die



Basis: Bundesrepublik Deutschland, Führungskräfte in mittleren und großen Unternehmen
Quelle: Allensbacher Archiv, IfD-Umfrage 7231 (September 2015)

CYBER SECURITY



Frage: „Glauben Sie, mit der Umsetzung des Projekts „Industrie 4.0“, also der Automatisierung und Vernetzung des Produktionsprozesses, steigt das Risiko von Cyberangriffen auf Unternehmen oder wird das Risiko sinken oder glauben Sie, da wird sich nicht viel ändern?“

Unternehmen aus dem Versicherungsdschungel, erarbeiten gemeinsam mit ihnen ein angepasstes Versicherungskonzept und verhandeln direkt mit den Versicherern, um die bestmögliche Leistung zu gewährleisten“, umreißt Michaela Dickgiesser die Leistungen der ITUS GmbH.

80 JAHRE ERFAHRUNG

Die ITUS GmbH stellt sich globalen Herausforderungen und begleiten Kunden in über 180 Ländern. Das Team kennt die Herausforderungen, die die Industrie 4.0 mit sich bringt. Und kennt auch andere Untiefen. „Cyber-, IT- und Datenrisiken - das Riskmanagement eines Unternehmens wird ständig auf neue Proben gestellt, wir sind mit über 80 Jahren Erfahrung dafür der kompetente Partner.“

beazley

Adviser CYBER RISK AWARDS 2016 WINNER

Ein ausgereiftes Versicherungsgeschäft

31 years of beautifully designed insurance

KONTAKT

Dirk Gerstenberg
Underwriting Germany
BEAZLEY GROUP
Tel. +49 (0)89 4520 549 16
dirk.gerstenberg@beazley.com
www.beazley.com

STANDARDMÄSSIG FLEXIBEL – MIT DEN ELO BUSINESS SOLUTIONS

Der Stuttgarter Hersteller bietet zu seinen ECM-Lösungen eine stetig wachsende Zahl zeitgemäßer, intelligenter Geschäftsprozesslösungen.

Philipp Eyssele | ELO Digital Office GmbH

Das ELO-Partnernetzwerk ist eines der Fundamente unserer Unternehmensstrategie. Wir freuen uns daher sehr, die HORN GmbH als ELO Business Partner gewonnen zu haben und gratulieren herzlich zum 30-jährigen Jubiläum. Die ELO Digital Office GmbH zählt seit 20 Jahren zu den führenden Herstellern von Systemen für Enterprise-Content-Management (ECM). Spezialisiert haben wir uns auf digitale Geschäftsprozesslösungen für alle Branchen und Bereiche.

EIN GROSSES PORTFOLIO

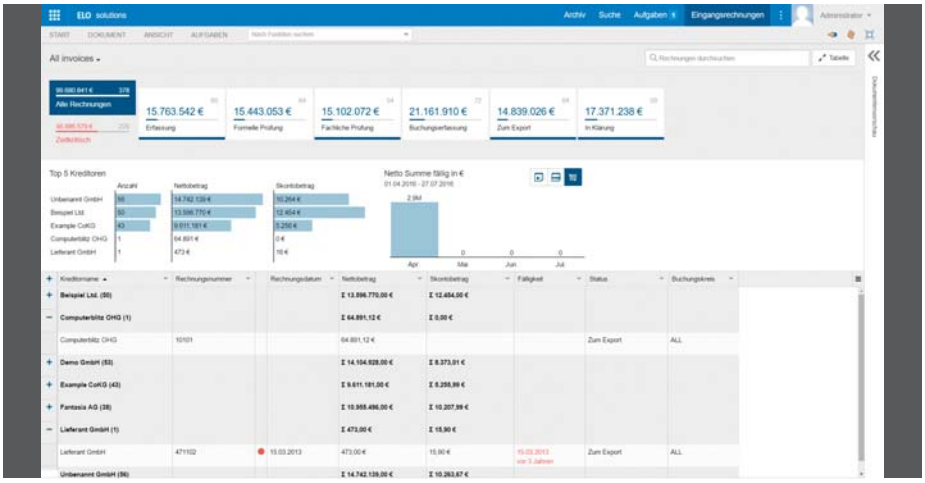
Als Hersteller von ECM-Systemen bietet ELO hochgradig spezialisierte und individualisierbare Lösungen für die Digitalisierung und Optimierung von Geschäftsprozessen. Außerdem finden sich im Portfolio Lösungen für durchgängige Standardabläufe wie Vertrags- und Rechnungsmanagement, digitale Aktenverwaltung, Besuchermanagement oder die Bündelung und Systematisierung von Unternehmenswissen. Diese ELO Business Solutions integrieren sich nahtlos in die Mittelstandssoftware sowie in das mandantenfähige System für Großunternehmen und Konzerne ELOenterprise.

AN STANDARDS ORIENTIEREN

Die ELO Business Solutions stellen Best-Practice-Ansätze bereit und zeigen, wie die jeweiligen Prozesse im Unternehmen modelliert werden können. Die Anwender profitieren von den Erfahrungen bestehender Projekte und erhalten dadurch eine solide Ausgangsbasis. Zum Beispiel läuft die Bearbeitung eingehender Rechnungen meist nach einem Standardprozess ab: Rechnungseingang, automatische Datenextraktion, formelle Prüfung, fachliche Freigabe, Vorkontierung und Übergabe an das System für Enterprise-Resource-Planning (ERP). Diesen Standardprozess greift die ELO Business Solution Invoice auf. Doch bietet ELO darüber hinaus auch die nötige Flexibilität: der Anwender kann diesen Prozess mit Hilfe vorkonfigurierter Bausteine und Oberflächen mit wenigen Klicks bedarfsgerecht anpassen.

FLEXIBLE LÖSUNGEN

Bei der Entwicklung standen von Anfang an die User-Experience, Flexibilität und das Zusammenspiel mit Drittanwendungen besonders im Fokus. Für jede ELO Business Solution hat der Stuttgarter ECM-Anbieter speziell zugeschnittene Dashboards und Auswertungssichten entwickelt, die jeweils die neuesten Web-Technologien und Usability-Erkenntnisse verwenden.



Screenshot vom ELO Cockpit: ELO Business Solutions mit übersichtlichem Controlling

BENUTZERFREUNDLICHKEIT IM BLICK

Alle ELO Business Solutions verfügen über intuitive und nutzerfreundliche Bedienhilfen und Features:

- Ein Cockpit für das übersichtliche Controlling und die Erstellung verschiedener Auswertungen
- Kollaborative Funktionen ermöglichen den content- und dokumentenbezogenen Austausch und erleichtern die Zusammenarbeit im Team
- Möglichkeiten zum Customizing und der bedarfsgerechten Konfiguration
- Schnittstellen zu anderen Tools und Lösungen (ERP, CRM usw.)

So werden die ELO Business Solutions den unterschiedlichsten Anforderungen gerecht und bieten die ideale Ergänzung zu den mächtigen ECM-Lösungen von ELO Digital Office. Sie sind einfach implementiert, leicht in der Anwendung und blitzschnell anpassbar. Das Resultat: Schnell einsatzfähige Lösungen und mehr Effizienz bei der Erledigung der anstehenden Aufgaben.

ELO Digital Office

Aus Freude am digitalen Vorsprung

Die ELO Business Solutions

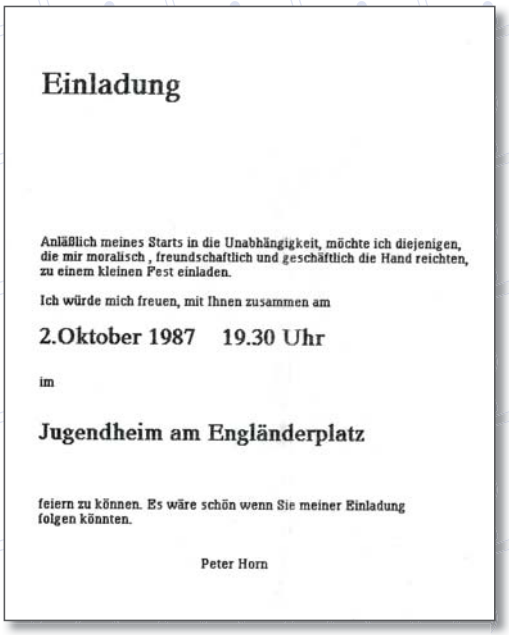
Enterprise-Content-Management · Dokumenten-Management · Archivierung · Workflow · www.elo.com

30 JAHRE HORN GMBH!

Unser Unternehmen wurde 1987 von Peter Horn gegründet und zählt heute zu den größten Anbietern der IT-Supplies-Branche in Deutschland. Das Vertrauen unserer Partner gibt uns jeden Tag aufs Neue innovative Impulse. Ihre Anforderungen sind der Motor unseres Handelns, Ihre Zufriedenheit ist unser Ansporn. Gestern, heute und morgen.

„NO RISK – NO FUN!“

Peter Horn entschied sich **1987**, mit einem prall gefüllten Rucksack voller innovativer Ideen und guten Geschäftskontakten Kredit und Hypothek aufzunehmen und das Risiko einzugehen, ein eigenes Unternehmen ohne jeglichen finanziellen Background zu gründen. Insiderwissen und beste Branchenkenntnisse waren ihm beim Neustart ebenso hilfreich, wie sein unermüdlicher Einsatz. In der Anfangszeit fungierte er als „Mädchen für Alles“: Außendienstler, Einkäufer, Geschäftsführer, Fahrer, Packer, Kommisionär. Die erhebliche Umstellung und Verantwortung war auch für das Familienleben eine große Herausforderung. Seine Frau Angela Horn arbeitete nämlich ebenso tatkräftig mit und kümmerte sich zudem um Haus und Familie! Wie sich aber sehr bald herausstellte, waren die Belastungen und Entbehrungen lohnenswert.



Einladung

Anläßlich meines Starts in die Unabhängigkeit, möchte ich diejenigen, die mir moralisch , freundschaftlich und geschäftlich die Hand reichten, zu einem kleinen Fest einladen.

Ich würde mich freuen, mit Ihnen zusammen am

2.Oktober 1987 19.30 Uhr

im

Jugendheim am Engländerplatz

feiern zu können. Es wäre schön wenn Sie meiner Einladung folgen könnten.

Peter Horn

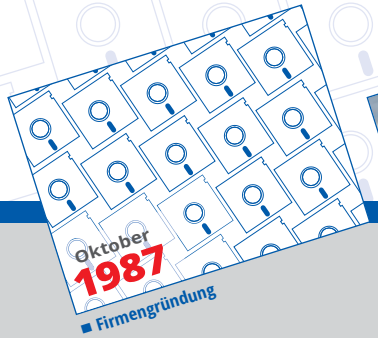
Einladungsschreiben von 1987: Peter Horn feiert den Start in seine Unabhängigkeit

GRÜNDUNG DER GMBH

Das Geschäftskonzept ging auf, Joint Venture Unternehmen mit den Firmen Disccomp Magnetics und Sumita in Malaysia wurden realisiert und der europäische Markt für Disketten damit eröffnet.

Die in Karlsruhe angemieteten, bescheidenen Räumlichkeiten reichten nun für die anstehende, nötige Expansion nicht mehr aus. So wurde das nächste Risiko eingegangen und das heutige, große Grundstück im Gewerbegebiet in Blankenloch gekauft. Im **Juli 1991** wurde eine GmbH gegründet und es folgten etliche Expansionen und Neuerungen, wie z.B. die Errichtung weiterer Niederlassungen in Österreich, Kroatien, Griechenland, Frankreich und Tschechien. Höhen und Tiefen machen das Leben wie das Geschäftsleben aus. Als den bittersten Tiefpunkt der HORN-Geschichte gilt der Tod von Peter Horn, der im **September 2013** verstarb.

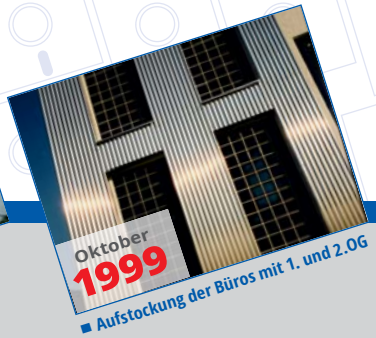
Willkomen: Der Haupteingang des HORN-Bürogebäudes im Jahr 1991



■ Firmengründung

■ Umzug der Firmenzentrale

■ Bau von Lager II



■ Aufstockung der Büros mit 1. und 2.OG

HORN
Computer-Zubehör für alle Systeme

GESTERN. HEUTE. MORGEN.

Wir sind Vordenker und Wegbereiter für innovatives Handeln in unserer Branche – und das schon seit 1987. Das macht uns stolz und motiviert uns täglich zu neuen Ideen.

MEILENSTEINE FÜR UNSEREN ERFOLG

Im **April 2002** war die HORN GmbH das erste Unternehmen in Deutschland, das den BMEcat Standard 1.2 zertifiziert hat, und zählt somit zu den Pionieren des

Zertifikat
Die BMEnet GmbH verleiht
HORN GmbH
das
BMEcat Zertifikat
für elektronische Produktkataloge in der BMEcat Version 1.2.

E-Procurement-Systems deutschlandweit. So werden heute mit der für unsere Kunden kostenfreien Webshop-Schnitt stelle (z.B. OCI, CC-hubwoo) die bestellten Produkte direkt in deren Warenwirtschaftssystem übernommen. Durch diese Anbindung können von dort aus auch direkt, ganz einfach und schnell, individuelle Bestellungen ausgelöst werden.

LAGER UND LOGISTIK

Für den nachhaltigen Unternehmenserfolg wurde im **März 2006** ein Hochregallager mit mehr als 700 Palettenstellplätzen in Betrieb genommen. Durch höchste Lieferzuverlässigkeit sowie die langjährige und enge Zusammenarbeit mit erfahrenen, ausgewählten Partnern, sichern wir Kundenansprüche. Immer breitere und tiefere Sortimentsanforderungen machen eine zukunftsorientierte Logistikstrategie unabdingbar. Deshalb bieten wir bei HORN nach wie vor effiziente, individuelle Liefer- und Verpackungskonzepte, schnelle Prozesse und eine transparente Lieferkette.

DIN EN ISO ZERTIFIZIERT

Seit **August 2010** ist die HORN GmbH nach DIN EN ISO 9001 zertifiziert. Damit ist das ganze Unternehmen auf die qualitative Umsetzung von individuellen Kundenwünschen ausgerichtet. Im **Oktober 2011** kam die DIN EN ISO 14001 hinzu: HORN's Verpflichtung zu einer sauberen Qualitäts- und Umweltpolitik!

Bis heute befindet sich die HORN GmbH auf kontinuierlichem Wachstumskurs. Mit Thomas Horn und Isabell Horn in der Geschäftsführung wird auch zukünftig auf durchdachte Lösungen, gegenseitige Wertschätzung und ein respektvolles Miteinander gesetzt. Gemeinsam mit unseren Kunden, Mitarbeitern und Lieferanten möchten wir bestehende und neue Partnerschaften ausbauen und den Weg in die Zukunft erfolgreich beschreiten.

November 2006
■ Aufstockung von Lager I

November 2007
■ HORN Fachmesse und Jubiläum

September 2013
■ Die HORN Geschäftsleitung

September 2017
■ 30 Jahre HORN - Immer für Sie da...!

HORN 30 JAHRE

HORN STECKBRIEF

MIKE REIF
Leitung Vertrieb, D/A/CH

bei HORN seit 1993

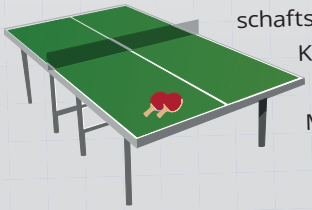
Tel. 07244 / 73 30 - 310
mikereif@horn-gmbh.com

IMMER AUF ACHSE!

Damals von Peter Horn höchstpersönlich „entdeckt" und zur Firma HORN rekrutiert, wechselte unser Herr Reif kurzentschlossen die Seiten vom Hersteller zum Handel. Sein nahrückendes 25-jähriges Betriebsjubiläum beantwortet die Frage, ob diese Entscheidung seinerzeit richtig gewesen ist.

Mike Reif ist zuständig für unser Vertriebsteam und betreut viele der HORN-Kunden im Key Account. Das Ausschreibungsgeschäft gehört ebenso zu seinen Kompetenzen, wie die Akquise in den verschiedensten, auch innovativen Segmenten, wie z.B. Silbertinte, Rechenzentren etc.

In seiner Freizeit nimmt er des öfteren den Tischtennisschläger in die Hand und betreut zudem als Mannschaftsführer das Jugendtennis in seinem Heimatverein. Kulinarisch lässt sich Mike am Liebsten mit Spanischen Weinen und Tapas verwöhnen, die er – als äußerst reiselustiger Mensch – vornehmlich in seiner zweiten Heimat Marbella zu sich nimmt.



WERBEANZEIGE

Im Werk konfiguriert.

Mehr Raum für mehr Performance.

Prefab-Datacenter:
Komplettlösungen mit IT-Systemen, Stromversorgung und Kühlung

Planen Sie ein neues Datacenter oder eine Modernisierung? Braucht Ihr Unternehmen mehr Raum für Wachstum? Mit unseren vorkonfektionierten und im Werk getesteten Datacenter-Lösungen optimieren Sie die Performance ohne lange Lieferzeiten und schaffen Raum für profitables Wachstum. Standardisierte Referenzdesigns und Lifecycle-Services: Planen und bauen Sie Ihr neues Datacenter in kürzester Zeit und exakt nach Ihren Anforderungen!

schneider-electric.com/prefab

Life Is On | Schneider Electric

©2017 Schneider Electric. All Rights Reserved. All trademarks are the property of Schneider Electric SE, its subsidiaries and affiliated companies. 998-1252128_DE

[1]Basierend auf Untersuchungen von HP zu im Jahr 2016 veröffentlichten integrierten Sicherheitsfunktionen vergleichbarer Drucker anderer Hersteller. Nur HP bietet eine Kombination aus Sicherheitsfunktionen zur Überwachung, die Angriffe erkennen und automatisch unterbinden und anschließend die Softwareintegrität nach einem Neustart eigenständig überprüfen können. Eine Liste mit Druckern finden Sie unter www.hp.com/go/PrintersThatProtect. Weitere Informationen finden Sie unter www.hp.com/go/printersecurityclaims.

© Copyright 2016 HP Development Company, L.P. Die hier enthaltenen Informationen können sich jederzeit ohne Vorankündigung ändern.

WIN-WIN-WIN! HORN UND HP – EINE DAUERHAFT STRATEGISCHE PARTNERSCHAFT VON DER AUCH UNSERE GEMEINSAMEN KUNDEN PROFITIEREN

Die seit mittlerweile über ein Jahrzehnt andauernde Kooperation zwischen HORN und HP ist eine ausgezeichnete WIN-WIN-WIN-Situation: Von der Synergie profitiert letztlich der Kunde durch hohes Beratungsniveau und ein starkes Preis-Leistungsverhältnis.

HORN Computer-Zubehör für alle Systeme

Auch für das Jahr 2018 konnten wir uns als „HP Partner First Gold" qualifizieren. Dieser hohen Einstufung wird HORN bereits seit vielen Jahren gerecht. Dabei sind die Kriterien, um einen solchen Partnerstatus zu erlangen streng: Neben der Einhaltung des HP Verhaltenskodex, der u.a. weitreichende und konkret gefasste Zielsetzungen hinsichtlich der Einhaltung höchster geschäftsethischer Standards beinhaltet, sind regelmäßige Schulungen von Mitarbeitern unabdingbar. Hierbei werden aktuelle Produkt- und Sachkenntnisse vermittelt und mit Leistungsnachweisen bestätigt, um optimale Beratungsqualität sicherzustellen. Selbstverständlich ist auch die abgesetzte Menge an HP-Produkten von Bedeutung. Eine besonders große Anzahl unserer treuen Kunden bestellen seit vielen Jahren verschiedenste HP Supplies und Hardware-Produkte.

PARTNERSCHAFT AN ERSTER STELLE

Ziel des „HP Partner First"-Programms ist und bleibt eine fruchtbare und langfristige Geschäftsbeziehung zwischen HP und HORN aufzubauen, um zusammen erfolgreich Kunden mit Innovationen und Ideen zu begeistern und so den Weg für eine erfolgreiche Zukunft zu ebnen. Die Förderung von Wachstum und Wirtschaftlichkeit, sowie die Geschwindigkeit und Reaktionsfähigkeit stehen ebenso an vorderster Stelle. Das Programm wird dabei stets weiterentwickelt, um eine breite Palette an Partneraktivitäten bieten zu können.

KUNDENNUTZEN

- erhebliche Preisvorteile
- hohe Beratungskompetenz
- individuelle Druckerlösungen
- exklusive Kampagnenangebote
- beste Produktqualität (Original)

Der Fokus liegt allerdings nicht nur auf den Vertrieb von Druckern und Supplies. Immer mehr Wert wird auch auf das Wachstum der neuen Lösungen und Services gelegt. HP hat deshalb seine Produktschienen erweitert, um die Schwerpunkte Volumen und Lösungen aufzunehmen. Managed Print Services sind längst nicht mehr nur eine Vision. Viele Unternehmen sind bereits von den individuell zugeschnittenen Konzepten überzeugt. Auch die vor drei Jahren gegründete HORN MPS GmbH & Co. KG ist mit diesem Geschäftsmodell erfolgreich am Markt.

Als „HP Managed Print Specialist" mit dem Status „Premier", gehört HORN MPS zu einem der ausgewählten Händler in Deutschland, die exklusiv das neue HP A3 Portfolio und die entsprechenden Leistungen vermarkten dürfen.

Managed Print Services der nächsten Generation

Intelligent. Sicher. Kostengünstiger Farbdruck.

Die neuen HP MFPs bieten branchenführende Wartungsfunktionen, die weltweit sichersten Druckfunktionen[1] und kostengünstige Farbdruckoptionen für Ihr Arbeitsumfeld.

keep reinventing

HORN Computer-Zubehör für alle Systeme

[1] Basierend auf Untersuchungen von HP zu im Jahr 2016 veröffentlichten integrierten Sicherheitsfunktionen vergleichbarer Drucker anderer Hersteller. Nur HP bietet eine Kombination aus Sicherheitsfunktionen zur Überwachung, die Angriffe erkennen und automatisch unterbinden und anschließend die Softwareintegrität nach einem Neustart eigenständig überprüfen können. Eine Liste mit Druckern finden Sie unter www.hp.com/go/printersecurityclaims.

© 2017 HP Development Company, L.P. Die enthaltenen Informationen können sich jederzeit ohne vorherige Ankündigung ändern.

logitech

FLOW

Steuern Sie mehrere Computer mit einer Flow-fähigen Maus oder Tastatur und tauschen Sie mühelos Dateien zwischen den Computern aus.

Flow sorgt für müheloses Übertragen von Text, Bildern und Dateien zwischen Ihren Computern.
Kopieren Sie auf einem Computer und fügen Sie auf dem anderen Computer ein.
Ihre Maus macht alle Bewegungen mit, auch zwischen den Betriebssystemen Windows und MacOS.

FLOW-KOMPATIBLE MÄUSE UND TASTATUREN

MX Master 2S

MX Anywhere 2S

M720 Triathlon

M590 Silent Multi-Device

K780 Multi-Device Wireless Keyboard

K380 Multi-Device *Bluetooth*® Keyboard

K375S Multi-Device

MK850 Performance

BESUCHEN SIE UNS AM LOGITECH STAND UND INFORMIEREN SIE SICH ÜBER DIE FLOW TECHNOLOGIE UND ANDERE NEUE LOGITECH PRODUKTE.

* Zusätzliche Unifying-Empfänger können separat erworben werden. / ** Zur Aktivierung von Logitech FLOW, ist eine kompatible Maus von Logitech erforderlich.

HORN STECKBRIEF

GEROLD LORENZ
Leitung Vertrieb
Sachsen/Thüringen

bei HORN seit 1995

Tel. 035263 / 61008
geroldlorenz@horn-gmbh.com

VON DER ERDGASTRASSE IN RUSSLAND AUF DEN WEG ZUM BOOMENDEN GESCHÄFT GEMACHT...

Als Verkäufer für Kopiergeräte und Büromöbel ist er Herr Lorenz 1992 zur Firma Kirchenbaur gewechselt. Im Sommer 1994 lernte er dann Peter Horn kennen, der ihm anbot, seine Produktpalette auch für seinen bestehenden Kundenstamm anzubieten.

Nostalgische Momente: Gerold Lorenz (rechts) hebt das Glas zusammen mit Peter Horn und Helga Strötges bei der Weihnachtsfeier 1995 – Die Niederlassung in Sachsen wird gegründet!

Das Einzugsgebiet konnte sukzessive ausgebaut werden, so daß in der Folgezeit noch eine weitere Niederlassung in Thüringen hinzukam. Neben seiner Tätigkeit geht Herr Lorenz gerne schwimmen und hält sich auch mit größeren Radtouren regelmäßig fit.

antje & helden

30 Jahre HORN –
wir gratulieren zu diesem besonderen Jubiläum.

„Das Durchschnittliche gibt der Welt ihren Bestand. Das Außergewöhnliche ihren Wert.“

Oscar Wilde

antje-helden.de

Werbung. Kommunikation. Marketing.

HORN
Computer-Zubehör für alle Systeme

**ERKENNEN.
LÖSEN.
NUTZEN.**

Gemeinsam mit unseren Kunden definieren wir Arbeitsabläufe und entwickeln daraus Ihre individuellen digitalen Prozesse.

www.reifen-kempa.de

Seit 10 Jahren Ihr Reifenhändler vor Ort

» Kompletträder
» Motorradreifen
» Einlagerungen
» Reifenreparatur
» Driver-Leasingfahrzeugpartner

Am Hasenbiel 19
D-76297 Stutensee/Bla.
Fon 07244 92179

REIFEN-KEMPA

reifen-kempa@web.de

HORN STECKBRIEF

VOLLTREFFER – VERSENKT!

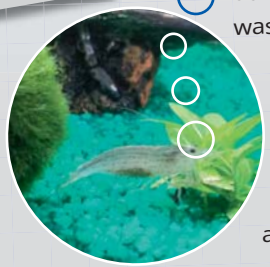
Unser junges Fräulein Deck ist nun Frau Rottmann. Aber auch außerhalb der diesjährigen Hochzeit traut sich die liebe Vanessa noch vieles zu: Sie hält bei HORN im Vertriebsinnendienst ebenso gekonnt die Stellung, wie im heimatlichen Schützenverein.

VANESSA ROTTMANN
Vertrieb, Innendienst

bei HORN seit 2015

Tel. 07244 / 73 30 - 224
vanessarottmann@horn-gmbh.com

Frau Rottmann ist wirklich eine Allrounderin. Obwohl erst gut zwei Jahre im Unternehmen, überzeugt Sie mit Ihrer stets freundlichen und kompetenten Art jeden Kunden. Darüber hinaus ist Vanessa auch als Ersthelferin zur Stelle, falls es mal kleinere Notfälle bei uns geben sollte.



Bei allem Einsatz ist es dabei natürlich gut, wenn man sich zwischendurch den ruhigeren Dingen widmet. Und was liegt da näher, als sich am heimischen Aquarium das sanfte und gemächliche Treiben der Fische anzusehen...?! Schließlich ist sie neben der Aquaristik auch noch als ehemalige Luftgewehr- und Kleinkaliberschützin in Ihrer Funktion als Jugendleiterin und -Trainerin gefordert.

WERBEANZEIGE

Jeder hat Träume. Erfüllen Sie sich Ihre.

Erleben Sie die Faszination Porsche bei uns im Porsche Zentrum Karlsruhe.

Wir freuen uns auf Ihren Besuch.

PORSCHE

Porsche Zentrum Karlsruhe

Autohaus-Gramling Sportwagen GmbH
Schenkenburgstraße 1
76135 Karlsruhe
Tel.: +49 721 1201-911
Fax: +49 721 1201-930
www.porsche-karlsruhe.de

HP investiert fünf Jahre in die Entwicklung jeder Tonerkartusche, weil Qualität keine Abkürzung kennt.

Reinvent Impact.
Original HP Toner

Einlegen, losdrucken, beeindrucken.
Original HP Tintenpatronen liefern konstant hohe Druckqualität.[1]

Ausdrucke, die stolz machen.
Mit Original HP Tintenpatronen profitieren Sie von herausragender Druckqualität.

Entscheidung für den Umweltschutz.[2]
Umweltfreundliches Design von Original HP Tintenpatronen für einfaches Recycling und weniger Abfall.[2]

keep reinventing

HORN
Computer-Zubehör für alle Systeme

Partner First Gold

© Copyright 2017 HP Development Company, L.P. Die enthaltenen Informationen können sich jederzeit ohne vorherige Ankündigung ändern. [1] Angaben zum Toner basieren auf einer im Jahr 2014 von SpencerLab durchgeführten und von HP in Auftrag gegebenen Zuverlässigkeitsstudie für Farbdruck fürdie Tonerkartuschen CE400A/X, CE401A, 02A, 03A, die in Europa, dem Nahen Osten und Afrika verkauft werden; spencerlab.com/reports/HP-CLR-Reliability-EMEA-2014.pdf und einer Zuverlässigkeitsstudie für Schwarzweißdruck für HP 83A, 80A; spencerlab.com/reports/HPReliability-EMEA-2016.pdf.
[2] Weitere Informationen unter hp.com/go/suppliesclaims. Die Verfügbarkeit des Planet-Partners-Programms variiert. Weitere Informationen unter hp.com/recycle.

BROTHER: NICHT EINE LÖSUNG FÜR ALLE, SONDERN FÜR JEDEN ANWENDER DIE RICHTIGE

Ob Drucken, Scannen, Kopieren oder Faxen – die Drucker und -Multifunktionsgeräte bieten für jeden Bedarf die passende Lösung. Und das in Schwarz/Weiß oder Farbe. Professionelle Geräte für hohe Druckvolumen liefern schnell hochwertige Ergebnisse und sind mit intelligenten Features zur Dokumentenverarbeitung ausgestattet.

Die Redaktion sprach mit dem Account Manager bei Brother, Herrn Christian Hiester.

HORN Jubiläumsmagazin (JM):

Herr Hiester, was gibt es Neues bei Brother?

Christian Hiester (CH): Gerade sind unsere neuen Farblaser- und Tintenstrahlserien eingeführt worden, mit denen wir unser starkes Business-Lineup weiter ausbauen. Lösungsseitig steht der Launch von Custom UI in den Startlöchern – als Ergänzung zu unserer bereits etablierten BSI-Schnittstelle. Im Mobile Bereich haben wir den Mobile Office Case mitentwickelt: Einen Koffer, in dem sowohl Laptop als auch Scanner, Drucker und Beamer untergebracht sind. Und auch die neue Generation unseres Head Mounted Displays AiRScouter ist erst vor Kurzem erschienen.

KEINE GESUNDHEITLICHE GEFÄHRDUNG NACHGEWIESEN

JM: **Wir haben gesehen, dass Brother sich auch schon seit längerer Zeit mit dem Thema Feinstaub-Emission beim Drucken beschäftigt.**

CH: Die Feinstaub-Thematik bei Laserdruckern taucht immer mal wieder in den Medien auf. Aktuell wieder weniger, weil der Diesel diese Diskussion dominiert. Fakt ist, dass bei Druckern wissenschaftlich bisher keine gesundheitsgefährdenden Emissionen nachgewiesen wurden. Nichtsdestotrotz gibt es Anwender, die sensibler auf verschiedene Umwelteinflüsse reagieren als andere. Mit dem Eco-Modus für unsere neuen Business-Monolaser und -Colorlaser haben diese Kunden nun die Möglichkeit, die leistungsstarke Laserdrucker nutzen zu können und die ohnehin sehr geringen Feinstaub-Emissionen der Geräte nochmals um bis zu 99 Prozent zu reduzieren. Zudem lassen sich bei den Modellen „tesa Clean Air Filter" einsetzen, wodurch die Werte nochmals gesenkt werden. Wer ganz ohne Feinstaub drucken möchte, kann sich bei unseren Tintenstrahlmodellen bedienen. Gerade auch im Business-Umfeld.

JM: **Was sehen Sie neben dem Eco-Modus als weiteren USP von Brother?**

CH: Ganz klar unsere Garantie, der gute Service und unsere generelle „at your side"-Mentalität – denn wir wollen bei Brother immer über das hinausgehen, was Kunden erwarten oder gewohnt sind.

So flexibel wie Ihr Business – Schnittstellen und User Interfaces von Brother

Brother bietet als einziger Hersteller auf das komplette Sortiment drei Jahre Garantie. Auf die Business Produkte sogar drei Jahre Vor-Ort Garantie. Bei diesen Produkten gibt es zudem noch den PRINT AirBag. Dieser deckt bis zu einer definierten Druckleistung auch alle Verschleißteile in der Garantiezeit ab. Damit ist der Anwender zum einen bestens geschützt, zum anderen kann er seine betrieblichen Kosten für das Drucken ideal kalkulieren, da er ausschließlich das Verbrauchsmaterial gemäß seiner Druckleistung einbeziehen muss.

JM: **Ein weiteres großes Thema im Printing-Bereich scheint das Papiermanagement zu sein.**

CH: Richtig, auch hier haben wir unseren Kunden genau zugehört – Flexibilität und optimale Integration aller Systeme in die betrieblichen Workflows sind gerade für mittelständische Unternehmen entscheidende Faktoren. Sowohl die neuen Farblasermodelle, als auch unsere im letzten Jahr eingeführte L5000er/L6000er Monolaser-Serie bieten eine Vielzahl von Papierzufuhroptionen bis hin zum Tower Tray mit 4 x 520 Blatt Kapazität. Zusätzlich hat die Monolaser-Serie optional auch eine Mailbox, so dass mehrere Anwender unkompliziert ihre Ausdrucke abholen können.

PERFEKT ZUGESCHNITTEN

Aber auch softwareseitig lassen sich viele Einstellungen und Modi aktivieren. So erreichen wir ein auf die Kundenanforderungen perfekt zugeschnittenes Papiermanagement.

JM: **Der Kunde wünscht sich aber nicht nur beim Thema Papierhandling individuell zugeschnittene Konzepte.**

CH: Genau, jedes Unternehmen hat seine eigenen Abläufe und Anforderungen. Somit gibt es auch in anderen Bereichen immer wieder Adaptierungsanfragen. Durch die flexible Architektur unserer Lösungen und die Expertise unserer Spezialisten können wir solche speziellen Anfragen dabei sehr oft realisieren – sei es durch Nutzung unserer Schnittstellen, spezielle Firmware-Anpassungen oder durch die Einbeziehung passender Partneranwendungen. Dem Kunden die optimale Lösung zu bieten, steht für uns wie für unsere Fachhandelspartner immer im Vordergrund, eben „at your side".

Interview mit Christian Hiester, Account Manager Channel | Brother International GmbH

brother
at your side

SMARTE LÖSUNGEN FÜR IHR BUSINESS

Brother Office-Lösungen überzeugen mit Effizienz und intelligenter Funktionalität.
Vom kompakten Scanner bis hin zum High-End Multifunktionsgerät.

Weitere Infos unter www.brother.de

3 JAHRE VOR-ORT-GARANTIE

PRINT AIRBAG

Abb. v. l. n. r.: Brother HL-S7000DN100, MFC-L9570DW, MFC-L5700DN, HL-L6400DW, ADS-3600W; Abb. teilweise inkl. optionalem Zubehör

Besuchen Sie uns auf der Messe und erleben Sie unsere Lösungen Live.

DIE TOP-ALTERNATIVE: KOMPATIBLE PRODUKTE AUF HÖCHSTEM QUALITÄTSNIVEAU „MADE IN EUROPE“!

jetType bricht den vermeintlichen Widerspruch zwischen günstigen Preisen und hoher Qualität auf und zeigt: Es geht auch viel günstiger, ohne dass die Qualität dabei auf der Strecke bleibt.

Hier bleiben kaum Wünsche offen: jetType Toner sind vielseitig kompatibel...

DIE JETTYPE PRODUKTPALETTE

- **TINTE | TONER | KOPIE & FAX (TTR)**
  Reduzieren Sie Ihre direkten Verbrauchskosten um bis zu 50%
- **DATENTRÄGER**
  Digitale Speicherlösungen für alle Bereiche: CD-R/-RW, DVD-R/-RW, DVD+R/+RW, USB-Sticks...
- **MEDIEN**
  DIN-Formatpapiere, Sonder- u. Funktionspapiere, LFP-Papier, Etiketten, Barcodelabels, Folien...
- **REINIGUNGSMITTEL**
  Ein sauberer Arbeitsplatz ist nicht nur schön anzusehen, sondern auch gut für die Gesundheit...

HIGH QUALITY - LOW PRICE

jetType bietet hochwertige Tinten- und Toner-Alternativen für viele Druckermodelle. Profitieren Sie von der Verfügbarkeit für z.B. folgende Marken/Hersteller: Brother, Canon, Epson, HP, Kyocera, Lexmark, Xerox und vieler weiterer Kompatibilitäten.

JETTYPE TONER – IHRE VORTEILE

- DIN EN ISO-Zertifizierung (9001/14001)
- Nordic Swan Ecolabel/Blauer Engel
- Mehr als 70% NEUE Bestandteile
- „Besser als“ DIN 33870
- Negativer AMES-Test
- Höhere Seitenleistungen
- Bis zu 50% Sparvorteil
- 5 Jahre Garantie

Erkundigen Sie sich einfach auf der jetType-Webseite nach der aktuellen Produktliste oder weiteren wertvollen Hinweisen: **www.jetType.com.**

JETTYPE IST TESTSIEGER!

In der Produktionshistorie von jetType gab es auch einige Testsieger zu vermelden: So wurde z.B. die jetType-Schwarztinte für den HP-Deskjet 5940 /Typ339 von der COMPUTER BILD zum Testsieger gekürt. Kriterien waren u.a. Wasserempfindlichkeit, Handhabung und natürlich der Preis.

DAS JETTYPE PRODUKTSORTIMENT

- Tinte
- Toner
- Datenträger
- Reinigungsmittel
- Papiere

GRÜN UND BLAU

Kosteneinsparung und Effizienz sind zweifelsohne wichtige Faktoren beim Verbrauchsmaterial, aber eines darf nie außer Acht gelassen werden und ist deshalb auch bei jetType stets im Fokus: Unsere Natur und Umwelt. So sind z.B. einige Toner mit dem Blauen Engel ausgezeichnet. Diese Module reduzieren den Abfall und schonen Ressourcen. Zudem signalisiert das Umweltzeichen, dass die Emissionen der Geräte auch beim Einsatz wiederbefüllter Kartuschen überwacht wird und strenge Grenzwerte eingehalten werden. Ein weiterer Indikator ist z.B. das Nordic Ecolabel, mit dem viele jetType-Toner ausgestattet sind.

Produkt- und Presseinformation | InkTec GmbH

jetType

HIGH QUALITY ■ LOW PRICE

jetType Tinte & Toner
qualifiziert und zertifiziert.

jetType ist nicht nur ein Kompromiss zu den Originalprodukten – durch strenge Qualitätssicherung und viele Zertifizierungen, wie z.B. NORDIC SWAN, AMES-TEST, DIN 33870, ISO 9001 und ISO 14001, wird ein hohes Maß an Qualität sichergestellt.

jetType Zuverlässigkeit
garantiert und bewährt.

jetType-Toner und -Tinten sind seit vielen Jahren am Markt etabliert, nicht zuletzt aufgrund hoher Qualitätsrichtlinien und des zuverlässigen Gebrauchs. Beste Argumente also, um hierfür eine 5-Jahres-Garantie zu gewähren.

jetType Produktpalette
kompatibel und vielfältig.

jetType bietet Ihnen hochwertige Alternativen für viele Druckermodelle, wie z.B. Brother, Canon, Epson, HP, Kyocera, Lexmark, Xerox u.v.a. Datenträger, Reinigungsmittel, Papiere und Etiketten runden das breite Sortiment ab.

HIGH-QUALITY
100% Waren-Endkontrolle gewährleistet höchsten Standard und Qualität!

LOW-PRICE
Hohe Einsparpotentiale durch starkes Preis-/ Leistungsverhältnis!

TOP-PRODUCT
Brillante Ausdrucke in Schwarzweiss und Farbe bei hoher Ergiebigkeit!

TOP-PRACTISE
Einfaches Handling und schnelles Einsetzen ohne Verschmutzungen!

InkTec®

ALL OUR PRODUCTS WILL ENSURE THE OUTSTANDING PRINTING QUALITY

InkTec has been supplying dye sublimation, water-based dye & pigment, eco solvent, mild solvent, solvent and oil inks for many different types of printers, from SoHo printers to the large format printers for signage industry.
Our developed dye sublimation inks called 'SubliNova' is aimed at the growing soft signage and sport-ware market. All of our products are consistent in their high quality, since they are all developed by 23years accumulated technology and know-how with our firmly established manufacturing system, our state-of-the-art analyzers, and our sophisticated lab equipment. All our products ensure outstanding print quality.

INKTEC LFP PRODUCTS

- Dye Sublimation Inks and Cartridges
- Water-based Dye / Pigment Inks & Cartridges
- Eco Solvent Inks & Cartridges
- Mild Solvent Inks
- Solvent Inks & Cartridges
- Oil Inks
- Specialty Media of various specs for Large Format Printers

* All brand names & trademarks are property of their respective owners.

DIE INKTEC DEUTSCHLAND GMBH – ZUVERLÄSSIGE PRODUKTE DANK PATENTIERTER TECHNIK AUS KOREA

Der Spezialist für die Belieferung des Zwischen- und Einzelhandels mit hochwertigen Desktop- und Spezial-Tinten bietet eine innovative und zeitgemäße Produktpalette, die auf der ganzen Erfahrung der eigenen Forschungs- und Entwicklungsabteilung basiert.

Vielfältige und ideale Lösungen für Fotografie, Beschilderung, industrielle Zwecke und den Privatbereich

INKTEC WORLDWIDE

InkTec wurde 1992 in Korea gegründet. Binnen weniger Jahre etablierte sich das Unternehmen als einer der führenden Anbieter für Druckzubehör. Durch innovative Forschungs- und Entwicklungsleistungen sowie hohe Qualitätsstandards, die durch eine interne Produktion gesichert werden, setzten sich die vielfach ausgezeichneten Produkte von InkTec weltweit durch. Heute ist InkTec in über 120 Ländern vertreten und überzeugt auch weiterhin gemäß der Maxime „Today's technology is never good enough for us".

Eigens für HP Latex-Drucker entwickelte Tinten: z.B. für HP Latex 310 / 330 / 360

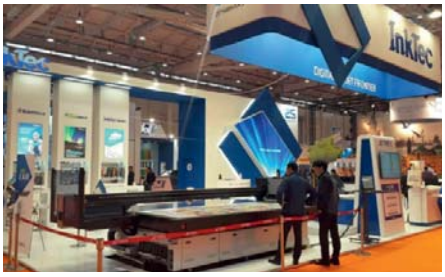
INKTEC DEUTSCHLAND

Die im Jahr 2002 gegründete InkTec Deutschland GmbH ist eine Partnerfirma von InkTec Co., Ltd. und übernimmt exklusiv den Vertrieb der Produkte für Deutschland, Österreich, Frankreich und die Schweiz. Dabei steht die gesamte Produktpalette von Tinten, Tonerkartuschen und Druckmitteln bis hin zu Befüllungs-, Reinigungs- und Testgeräten von Tintenpatronen zur Wahl.

PRODUKTE

- **Desktop Ink**
  - 100ml / 1Liter / 20 Liter
  - Medien für InkJet Drucker A3-A6
  - Reinigungsflüssigkeit
- **LFP-Produkte**
  - Solvent Based Ink
  - Eco- / Mild- und Solvent Ink
  - Sublimation- Dye und Pigment Ink
  - Inkjet Papier für Wasserbasierende, Solvent und Latex-Tinten 17-60 Zoll
- **Electronic Ink / „Silbertinte"**
  - „Silbertinten"
  - „Silberpasten"
  - Lösungsmittel

INKTEC INNOVATIV



InkTec zeigt sich auf der FESPA 2017 mit dem JETRIX LXi8 – Ein LED-UV Flachbett-Drucker

VORTEILE

- Schnelle Reaktionszeit bei außergewöhnlichen Kundenwünschen
- 15 Jahre Branchenerfahrung
- Schneller Lieferservice
- Ausführliche Beratung und Unterstützung direkt beim Kunden

Ihr Ansprechpartner bei InkTec
René Gaukel
Key Account Manager
Tel.: +49 (0)72 44 / 60 81 - 15
www.InkTec-Megastore.de

PROFESSIONELLE DRUCKKONZEPTE AUS EINER HAND: GÜNSTIG, EINFACH, SERVICEORIENTIERT!

Unsere Modelle zur Optimierung von Druckerflotten überzeugen durch optimale Prozessverlagerung, faire Abrechnungsmodalitäten und transparente Kosten. Mit konsequenter Senkung der direkten und indirekten Betriebskosten sparen Sie an der richtigen Stelle und gewinnen wertvolle Zeit – für sich und Ihre IT-Abteilung.

Vereinheitlichen Sie Ihre Druckerlandschaft und profitieren Sie mit Hilfe eines individuellen Druckkonzeptes von Einsparungen und einfachem Gerätemanagement.

WAS KANN MPS FÜR SIE TUN?

Als HORN MPS-Kunde profitieren Sie von Kosteneinsparungen, die sich u. a. aus deutlich günstigeren Einkaufskonditionen ergeben. Durch die Konsolidierung Ihrer bisherigen Lieferanten optimieren wir zusätzlich Ihre Prozesskosten und geben Ihnen somit mehr Spielraum für wertschöpfende Geschäftstätigkeiten. Durch Implementierung einer homogenen Druckerflotte sind wir in der Lage, Ihre Lagerhaltungskosten mit Hilfe einheitlicher Verbrauchsmaterialien zu senken. Nicht zuletzt kommt Ihnen unser **„Alles-aus-Einer-Hand-Konzept"** zugute, welches folgende Vorteile für Sie bietet:

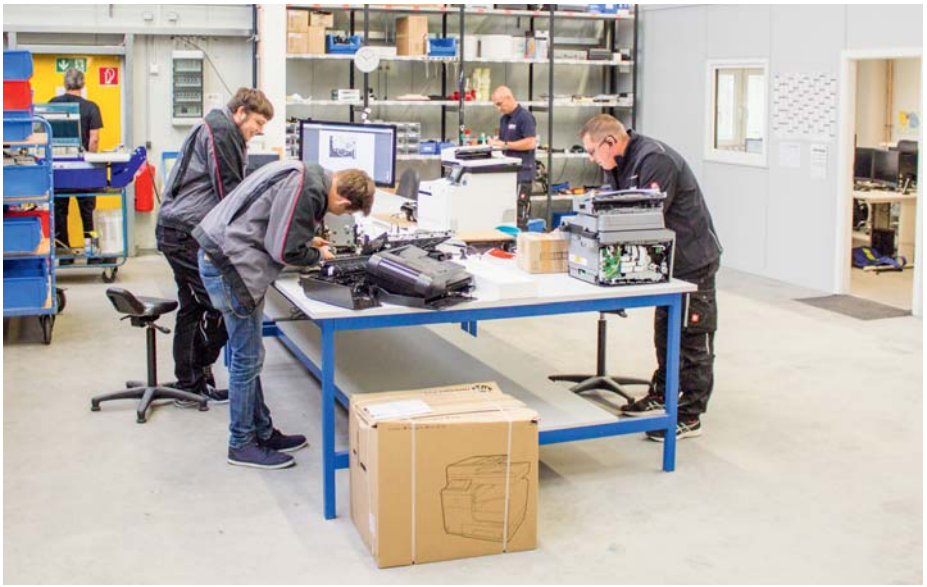
- Bereitstellung von Hardware und Supplies (Verbrauchsmaterialien)
- Vor-Ort-Reparatur und Wartungsservice aller Geräte durch unsere Techniker
- Bring-In-Reparaturdienstleistungen

Auf Wunsch implementieren wir bei Ihnen ein System zur automatischen Bestellung von Verbrauchsmaterialien und zur automatischen Weiterleitung von Fehlermeldungen. Sie müssen Sich um nichts kümmern und entlasten somit die hauseigene IT-Abteilung maßgeblich. Mit Hilfe modernster Soft- und Hardware sind Sie ab sofort in der Lage, all Ihre Druck- und Multifunktionsgeräte zentral zu verwalten.

MODERNSTE SOFT- UND HARDWARE

WIE SIEHT EINE TYPISCHE UMSETZUNG AUS?

Im ersten Schritt nehmen wir eine professionelle Analyse Ihres derzeitigen Druckerbestands vor. Diese dient als Grundlage für alle folgenden Maßnahmen und zielt nicht darauf ab, die vorhandenen Geräte zu ersetzen. Vielmehr prüfen wir, welche Modelle Ihrem tatsächlichen Bedarf entsprechen und gleichen dies mit Ihrem Bestand ab. Gerne nehmen wir zweckmäßige Bestandsgeräte in unser Servicekonzept auf. Anhand Ihrer Vorgaben und Wünsche planen und konzipieren wir nun die optimale Lösung für Sie. Den sogenannten „Roll-Out" der Geräte (Lieferung und Anschluss vor Ort) übernehmen wir oder einer unserer Partner, damit Sie sich auch hier um nichts kümmern müssen. Nach Inbetriebnahme optimieren wir Ihre Geräteflotte fortlaufend. Ein weiterer Vorteil ergibt sich für Sie aus unserem kartuschenbasierten Abrechnungsmodell. Durch diese rein verbrauchsabhängige Berechnung bezahlen Sie nur für das Verbrauchsmaterial, welches tatsächlich genutzt wurde (keine monatlichen Kontingente und damit verbundene Unannehmlichkeiten wie Mehrseitenberechnung oder Zählerstanderfassung). Bei der Gerätefinanzierung können Sie aus einer Vielzahl von flexiblen Modellen, von Kauf bis Leasing, wählen und diese ganz auf Ihre Bedürfnisse anpassen. Anfallende Wartungs- und Reparaturarbeiten an Ihren Geräten übernehmen wir für Sie vor Ort oder in unserer eigenen professionellen Werkstatt. Auf Wunsch erstellen wir Ihnen regelmäßige Berichte über den Bezug von Verbrauchsmaterialien und den Status Ihrer Geräte – alles aus einer Hand!



Die HORN MPS-Crew bei der Arbeit: Mit vereinten Kräften wird repariert und auch bei besonders kniffligen Fällen immer eine Lösung gefunden...

Ihr Ansprechpartner bei HORN MPS
Sebastian Willger
Key Account Manager
Tel.: +49 (0)72 44 / 73 30 - 308
www.horn-mps.com

ZWEI UNSERER MODELLE HIER BEISPIELHAFT*

MODELL 1: FLATRATE
„Drucken Sie doch einfach, was Sie wollen“ – Die Drucker-Flatrate

Dieses Modell beinhaltet die Miete, den Service und das Verbrauchsmaterial zu festgelegten, gleichbleibenden Konditionen als Pauschalbetrag. Die Anzahl der enthaltenen Freiseiten entspricht dabei Ihrem individuellen Druckvolumen. Gerne nehmen wir zunächst professionell Ihren Bestand auf und prüfen herstellerunabhängig, welche Hardware für Ihre Anforderungen am geeignetsten ist, um so die optimalen Vertragsbedingungen festzulegen:

SORGLOS MIT HARDWARE, SERVICE UND SUPPLIES VERSORGT!

MODELL 2: NO RISK
Sofort lossparen ohne Risiko! Unsere Hausmarke mit „Technik inklusive“

Sie scheuen sich aus verschiedenen Gründen, kompatible Toner einzusetzen, und verpassen dabei diese Einsparmöglichkeit? Wir haben die Lösung für Sie! In unserem Modell erfolgt eine kartuschenbasierte Abrechnung. Somit sind bereits ALLE anfallenden Kosten für Techniker und Anfahrt im Toner-Preis enthalten! 100% Sparen – 0% Risiko. Dieses Modell eignet sich besonders z.B. bei Arbeitsplatzdruckern, da keinerlei Zählerstände erfasst werden müssen:

EINFACHER UND TRANSPARENTER GEHT ES NICHT!

* auf Anfrage erstellen wir für Sie weitere individuelle Konzepte.

HORN IST HP A3 PREMIER PARTNER!

Die HORN MPS ist auf Wachstumskurs. Auch deshalb hat HP uns speziell beauftragt, exklusiv für unsere Region das komplett neue A3 Portfolio (HP LaserJet und HP PageWide A3 Technologie für alle Anforderungen) anzubieten. Dabei profitieren unsere Kunden von besonders attraktiven Konditionen, maximalen Einsatzzeiten der neuen Hardware und niedrigen Wartungskosten. Zudem generieren Sie besonders umweltfreundliche und gleichzeitig sehr günstige Farbdrucke mit den weltweit sichersten Geräten!

Ihr Drucker ist **defekt** und muss **repariert** werden?

Nutzen Sie die HORN MPS Werkstatt – Reparaturen auch ohne Servicevertrag
Ihr Vor-Ort-Druckerservice für HP und Brother in Karlsruhe und Umgebung!*

- ✔ **Wir sind offizieller u. autorisierter HP- und Brother Servicepartner.**
- ✔ **Wir reparieren alle HP- und Brother Drucker, Multifunktionsgeräte, Fax und Kopierer - egal wo Sie diesen gekauft haben.**
- ✔ **Kostenlose Reparatur und Anfahrt (Kleinstgeräte für Privatgebrauch ausgenommen) innerhalb der Herstellergarantie.**
- ✔ **Außerhalb der Herstellergarantie erstellen wir Ihnen gerne ein persönliches Angebot.**
- ✔ **Wir sind innerhalb von 24h bei Ihnen vor Ort (Bei Kleinstgeräten bitte das Gerät bei uns vorbeibringen).**
- ✔ **Unser Service gilt für Privat- und Geschäftskunden.**

*max. 30 km; für MPS-Vertragskunden gelten die entsprechend vertraglich geregelten Leistungen.

ALLE MARKEN – ALLE MODELLE

Partner First Gold
Gold Supplies Partner
Gold Imaging and Printing Partner
Silver Personal Systems Partner
Managed Print Specialist
Services Specialist - Printing

brother at your side
Service Partner

HORN MPS GmbH & Co. KG | Tel.: +49 (0) 72 44 / 73 30 - 308
Servicezeiten: Mo - Do: 7.30 - 16.00 Uhr | Fr: 7.30 - 15.00 Uhr

HORN STECKBRIEF

WALTER SITZMANN
Vertrieb, Innendienst

bei HORN seit 2007

Tel. 07244 / 73 30 - 102
waltersitzmann@horn-gmbh.com

DIE DICKSTEN FISCHE AN DER ANGEL UND AUCH SONST KLEINE WIE GROSSE KUNDEN-SORGEN FEST IM GRIFF...

Ursprünglich aus Nordrhein-Westfalen kommend, siedelte er „rüber" in die Pfalz, wo er mit seiner Frau und zwei Kindern lebt und nun arbeitstäglich über die Rheinbrücke zu uns pendelt.

Herr Sitzmann sitzt buchstäblich NICHT nur seine Zeit bei uns ab, sondern steht im Vertrieb wahrlich und konsequent seinen Mann! Genauso stark und erfolgreich wie am Tischkickertisch zur Mittagspause, wo er nicht nur aufgrund seiner knallhart-gefürchteten Hammerschüsse definitiv zu den Besten im HORN-Team gehört.

Da ist das Ding – Walter hat Ihn sicher: Der Graskarpfen, ca. 1,20 Meter, wiegt satte 24 Kilogramm!

Auch beim „echten" Fußballsport war er lange Zeit aktiv dabei, heute allerdings nur noch als treuer Eintracht Frankfurt-Fan... Ja, und wenn dann bei allen Verpflichtungen und Hobbies noch Zeit für das Angeln bleibt, geht Walter an den Rhein und macht die fette Beute klar...! ;-)

WERBEANZEIGE

Intel Inside®. Leistungsstark & effizient Outside.

25 JAHRE bluechip

CREATING COMPUTERS.

NEU

Genießen Sie die Stille!

Der neue passiv gekühlte bluechip BUSINESSline Mini-PC mit Intel® Celeron® Prozessor und SSD – Ideal für 4K HD Entertainment

Intel® Celeron® Prozessor N3350 | 128 GB SSD
4 GB DDR3L (max. 8 GB) | Bluetooth 4.2
Gigabit Ethernet, 802.11 ac/b/g/n
Windows 10 Pro | 36 Monate Garantie

bluechip
BUSINESSline S1700
Art.-Nr.: 556108

Nutzen Sie den bluechip Konfigurator um diesen **PC** entsprechend Ihren persönlichen Anforderungen auszustatten, ebenso wie die bluechip **Notebooks**, **Workstations** und **Server**. Jetzt ausprobieren unter **www.bluechip.de/konfigurator/**

bluechip Computer AG
Geschwister-Scholl-Str. 11a · 04610 Meuselwitz

Tel.: 03448 755-130/-160/-170/-190
www.bluechip.de/stille

Die Angebote sind freibleibend. Druckfehler und Irrtümer vorbehalten.
Intel, das Intel Logo, Intel Inside, das Intel Inside Logo, Celeron und Celeron Inside sind Marken der Intel Corporation in den USA und/oder anderen Ländern.

HORN MOTIVIERT: FREIZEITSPASS!

Mittagspause bei HORN – Mittagsruhe Fehlanzeige. Hochmotivierte Tischkicker-Akteure beleben das Gebäude, um es beben zu lassen. Zuvor werden noch Handgelenke massiert, Mentalübungen durchgeführt, die Ärmel hochgekrempelt, Armbanduhren und Eheringe abgelegt. Spaßige Kampfansagen und lustige Floskeln zur Gegnerverunsicherung werden ausgerufen. Das ganze „White-Wash"-Gewäsch hat jedoch nur eines zum Ziel: Sieg(en) auf ganzer Linie. Das Kicker-Fieber ist jetzt also unüberseh- und -hörbar: Coole Abwehrspezialisten mit knallhartem Absch(l)uss, bombenstarke Verteidiger, gefährliche Angreifer und erbarmungslose Torjäger formieren sich auf Zuruf – endlich rollt die Kugel... Nachrückende und Zuspät-Kommer müssen erstmal auf die unliebsame Ersatzbank. Pech gehabt – die Zeit ist kostbar; Die Pause vergeht bei diesem temporeichen, kurzweiligen Mittagsspaß wie im Flug. Wer gewinnt ist froh, wer verliert hatte auch seine Freude. Wichtig ist schließlich die Erkenntnis, dass auch hier eine geschlossene Teamarbeit Spaß und Erfolg bringt.

Arbeit und Vergnügen im Team: Parties, Feste und Events gehören mit dazu!

Bei allem Spiel und Sport stehen natürlich auch regelmäßig Feste und Feiern auf dem Plan. Weihnachtsmarkt, Pizza-Essen, Ski-Wochenenden oder einfach mal ein spontaner Umtrunk. Bei HORN heißt es: »Wer fest und hart arbeitet, darf auch fest feiern!«.

HORN STECKBRIEF

WECHSEL MIT SEHR POSITIVEN FOLGEN

Tobias Lechner war nach seiner Ausbildung zum Groß- u. Außenhandelskaufmann zunächst im Rechnungswesen tätig. Nach etwa einem halben Jahr entschied er sich aber sein großes Interesse und weitreichenden Kenntnisse im IT-Sektor für die entsprechende Einkaufsabteilung bei HORN einzusetzen. Dort ist er seither für den Bereich Hardware zuständig.

TOBIAS LECHNER
Einkauf, Hardware

bei HORN seit 2008

Tel. 07244 / 73 30 - 220
tobiaslechner@horn-gmbh.com

Die „Freizeit-Vollzeit" gehört dabei zweifelsohne zu 100% seinem Sohn, mit dem er sich als junger Vater aber gerne voll auslastet... ;-)

Man könnte beinahe sagen, dass er sein Hobby zum Beruf gemacht hat, denn auch sonst – falls noch Zeit übrig sein sollte – beschäftigt, bzw. interessiert sich Tobias für IT, Computer, Technik und auch Autos.

HORN

KOMPETENT.
FLEXIBEL.
INNOVATIV.

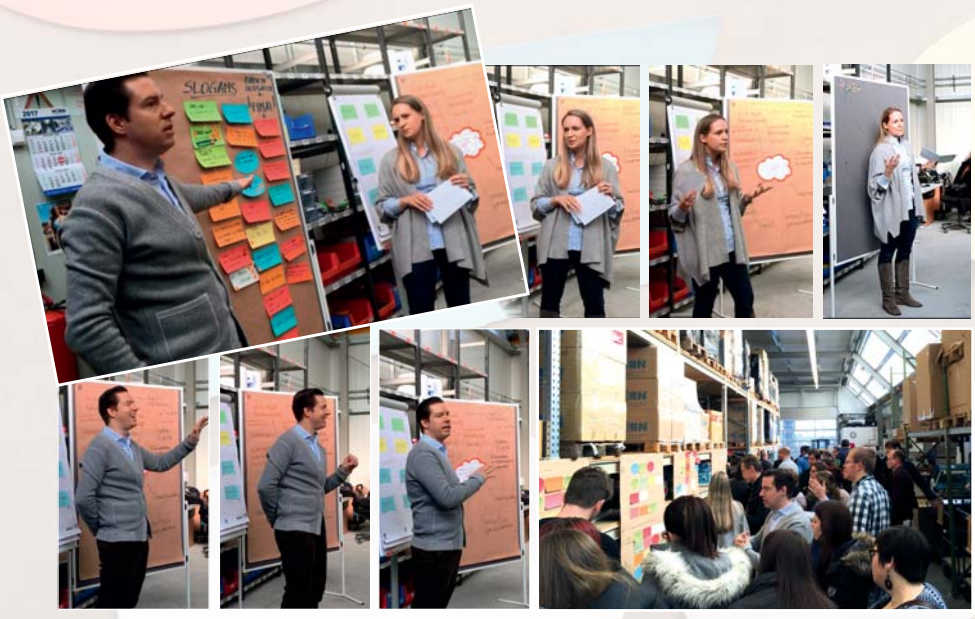
Durch spezifische Fachberatung, höchste Service- u. Lieferfähigkeit sowie kundenorientiertes Denken und Arbeiten, machen wir uns für Sie zum zuverlässigen Partner.

MIT STRATEGIE, VIELEN KLEINEN UND GROSSEN IDEEN AUF ZU NEUEN WEGEN UND STARKEN LEITSÄTZEN

Beim „HORN Day“ wurde eine Vielzahl von Ideen und Impulse zur Zukunftsgestaltung der HORN Gruppe vorgestellt. Ein starkes Team-Work brachte hier einmal mehr hervorragende Ergebnisse zu Tage.

Die große, bunte „Post-It-Sammelaktion“: Zunächst mußte die „Zettelwirtschaft“ bewältigt werden, um eine erste Grundstruktur zu schaffen

Im Januar 2017 fand in der Aula des Lagergebäudes unser „HORN Day“ statt. Alle Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter fanden sich am Morgen ein, um der Einladung der Geschäftsleitung nachzukommen. Für Speisen, Getränke und Spannung war gesorgt. Was kam bei den zahlreichen internen Besprechungen heraus? Wie würde sich die HORN Gruppe zukünftig ausrichten? Die Vorgehensweise war dabei, dass bei internen, sogenannten „strategischen Meetings“ verschiedene relevante Punkte angesprochen und erörtert werden, um so letztlich die neue strategische Ausrichtung festzulegen. Wichtig war hier auch, dass in Form von „Brainstormings“ zunächst alles Mögliche notiert und schlussendlich strukturiert und übersichtlich zusammengetragen wird.



Aufgepasst: Thomas Horn und Isabell Horn bei der Präsentation der Ergebnissse

SAMMLUNG UND DEFINITION VON GRUNDWERTEN

Aus einer Vielzahl von Fragestellungen und assoziativen Begriffen, wie z.B. „Vergangenheit“, „Grundwerte“, „Mission/Vision“, „Wer sind wir?“, „Kommunikation auf Kunden- und Mitarbeiterseite“ etc. wurde „gepostet was die Wand hält“. In Summe konnte eine beeindruckende, vielschichtige und inspirative Ideen- und Meinungssammlung bestaunt werden.

SO KANN‘S WEITERGEHEN

Ein zentraler Ergebnispunkt war auch die Erarbeitung von Firmen-Leitsätzen, die uns künftig quasi als „Credo“ begleiten sollten (hier im Magazin auf der zweiten Umschlagseite komplett abgedruckt).

Mühlenberg Gruppe

MühlenbergGruppe

Audi ŠKODA Nutzfahrzeuge RENT-A-CAR

www.muehlenberg-gruppe.de

Audi
Ludwigshafen: Mühlenberg GmbH, Industriestraße 48, Tel.: 0621 572499 - 700
Bad Dürkheim: Mühlenberg GmbH, Mannheimer Straße 55, Tel.: 06322 9520 - 0
St. Ingbert: Autohaus Kilian, Südstraße 1, Tel.: 06894 99838 - 0

Škoda
Ludwigshafen: Mühlenberg GmbH, Bruchwiesenstraße 7, Tel.: 0621 57002 - 920
Grünstadt: Mühlenberg GmbH, Maybachstraße 18, Tel.: 06359 9435 - 0

Volkswagen
Ludwigshafen: Mühlenberg GmbH, Bruchwiesenstraße 13, Tel.: 0621 57002 - 0

Volkswagen-Nutzfahrzeuge
Ludwigshafen: Mühlenberg GmbH, Bruchwiesenstraße 13, Tel.: 0621 57002 - 0

Audi-, Volkswagen- und Volkswagen-Nutzfahrzeuge-Service
Ladenburg: Vogel Automobile, Hohe Str. 1-19, Tel.: 06203 9291 - 0

DER NEUE HORN-SLOGAN

Ein weiteres Ergebnis der strategischen Meetings und vielen „Brainstorms“ war der neue Slogan „SORGLOS VERSORGT“. Er soll künftig als zusätzliche kurze Werbebotschaft entweder rein textlich oder in Form eines Grafik-Einklinkers mit weißer Schrift auf blauem Kreis eingesetzt werden.

HORN
Computer-Zubehör für alle Systeme

SCHNELL.
STARK.
STABIL.

Durch höchste Lieferzuverlässigkeit sowie die langjährige und enge Zusammenarbeit mit erfahrenen, ausgewählten Partnern, sichern wir Ihre Ansprüche.

BESTÄNDIGKEIT: DIE HORN-GRUPPE SICHERT QUALITÄT DURCH AUSBILDUNG MIT PERSPEKTIVE

Wir setzen seit Anbeginn auf professionelle „Nachwuchsarbeit“ und unterstützen somit alljährlich viele Berufseinsteiger. Hier berichten einige ehemalige und aktuelle Auszubildende im Kurz-Interview.

Lara Merkel
arbeitete bei uns fest angestellt im
EINKAUF

Von welchen Kenntnissen und Fähigkeiten, die Sie während Ihrer Ausbildung erlernt haben, profitieren Sie noch heute am meisten?
Am meisten profitiere ich vom Durchsetzungsvermögen gegenüber Lieferanten und den erlernten Produktkenntnissen.

Welche Aufgaben und Projekte, die Sie derzeit erledigen, reizen Sie besonders und machen Ihnen am meisten Spaß?
Das Auswerten von Tagesanfragen und Nachverhandeln der Preise macht mir viel Spaß.

Was sollte Ihrer Meinung nach eine Auszubildende vor Ausbildungsbeginn beachten, bzw. wissen?
Meiner Meinung nach ist der Einstieg für einen Auszubildenden leichter, wenn er sich im vorhinein über die Produkte und die Branche informiert.

Gelernter Ausbildungsberuf bei HORN: Kauffrau im Groß- u. Außenhandel
Ausbildung beendet: Juli 2016
Eigenverantwortliche Aufgabengebiete: Preis- u. Lieferzeitanfragen vom Vertrieb, Preisverhandlungen mit Lieferanten, Tagesanfrage für Supplies-Artikel erstellen etc. ...

Christian Novoselic
arbeitete bei uns fest angestellt in der
FINANZBUCHHALTUNG

Von welchen Kenntnissen und Fähigkeiten, die Sie während Ihrer Ausbildung erlernt haben, profitieren Sie noch heute am meisten?
Gewissenhaftes, sowie schnelles und sauberes Arbeiten sind besonders wichtige Kriterien für gute Ergebnisse. Außerdem sollte man auch bei höherem Arbeitsaufkommen sich nicht aus der Fassung bringen lassen.

Welche Aufgaben und Projekte, die Sie derzeit erledigen, reizen Sie besonders und machen Ihnen am meisten Spaß?
Das Verbuchen der Debitorenzahlungen und Prüfen von Kreditorenrechnungen liegen mir am meisten.

Was sollte Ihrer Meinung nach eine Auszubildende vor Ausbildungsbeginn beachten, bzw. wissen?
Es ist wichtig sich über die Produkte, bzw. Branche in der man arbeiten wird, einen bestmöglichen Überblick zu verschaffen. Außerdem macht es Sinn, sich über den Kleidungsstil, der in der Firma erwünscht ist, zu informieren.

Gelernter Ausbildungsberuf bei HORN: Kaufmann im Groß- u. Außenhandel
Ausbildung beendet: Juli 2009
Eigenverantwortliche Aufgabengebiete: Rechnungsprüfung, Kontierungen und Buchungen, Gutschriften, Mahnlauf etc. ...

Vanessa Winter
AUSZUBILDENDE
Bachelor of Arts – BWL Handel

Mit welchen Erwartungen haben Sie bei HORN angefangen, bzw. wie stellen Sie sich eine ideale Ausbildung vor?
In einer für mich idealen Ausbildung erhält man vielseitige Einblicke in die verschiedenen Tätigkeitsfelder des Unternehmens. Außerdem sollte man die Chance bekommen, selbstständig am Tagesgeschäft mitzuwirken, um zu sehen, wo seine persönlichen Stärken liegen.

Ausbildungsbeginn: Oktober 2015
Bisherige Tätigkeiten und Projekte: Einkauf, Projektarbeit zum Thema Dropshipment, Projektarbeit zum Thema Homeoffice

Welche Aufgaben und Projekte, die Sie derzeit erledigen, machen Ihnen am meisten Spaß?
Zurzeit arbeite ich an meiner 2. Projektarbeit. Der praxisbezogene Teil dieser Arbeit ist besonders interessant, da hier das theoretische Wissen von der Hochschule mit der Praxis kombiniert wird.

Wo möchten Sie später dauerhaft eingesetzt werden?
Die Tätigkeiten im Einkauf machen mir sehr viel Spaß, daher könnte ich mir eine Zukunft in diesem Bereich sehr gut vorstellen.

Michael Nowak
AUSZUBILDENDER
IT-Systemkaufmann – Technik und Support

Mit welchen Erwartungen haben Sie bei HORN angefangen, bzw. wie stellen Sie sich eine ideale Ausbildung vor?
Es sollte jungen Leuten einen unkomplizierten Einstieg in das Berufsleben ermöglicht werden. Außerdem wäre es gut, auch das Wissen des schulischen Teils der Ausbildung in den Arbeitsalltag zu integrieren, um dieses zu vertiefen.

Ausbildungsbeginn: September 2016
Bisherige Tätigkeiten und Projekte: Vorbereitung und Durchführung von Großkunden-Rollouts, Reparatur, Wartung und Garantieabwicklung bei Kundengeräten

Welche Aufgaben und Projekte, die Sie derzeit erledigen, machen Ihnen am meisten Spaß?
Die Außeneinsätze im Rahmen des Vor-Ort-Service bereiten mir besonders viel Freude, da ich gerne persönlichen Kontakt zu den Kunden habe. Dies bietet auch eine gute Gelegenheit um die Kunden unter anderem zur künftigen Fehlervermeidung zu beraten.

Wo möchten Sie später dauerhaft ein gesetzt werden?
Ich würde gerne im Serviceteam verbleiben und im IT-Bereich (Programmieren, Netzwerktechnik) weitere Erfahrungen sammeln.

AKTUELL BEI HORN IN DER AUSBILDUNG

seit 2014

- **Vanessa Godel**
  Bachelor of Arts – BWL Handel
- **Nico Kofler**
  Bachelor of Arts – BWL Handel

seit 2015

- **Vanessa Winter**
  Bachelor of Arts – BWL Handel
- **Lukas Dauer**
  Bachelor of Arts – BWL Handel

seit 2016

- **Vivien-Lavinia Jahraus**
  Kauffrau im Groß- und Außenhandel
- **Moritz Müller**
  Kaufmann im Groß- und Außenhandel
- **Michael Nowak**
  IT-Kaufmann
- **Dilara Ntemir**
  Kauffrau im Groß- und Außenhandel

ab 2017

- **Jasmin Zimmermann**
  Kauffrau im Groß- und Außenhandel
- **Johannes Christian Dahmen**
  Kaufmann im Groß- und Außenhandel
- **Robin Edward Craddock**
  IT-Kaufmann

SONY

Sony LTO7

· 6TB nativ / 15TB komprimiert

· 100% kompatibel mit jeder LTO7 Hardware!

pro.sony.eu/storage-media

ULTRIUM LTO

HORN STECKBRIEF

VOLKER PFANNENDÖRFER
Retourenmanagement (RMA)

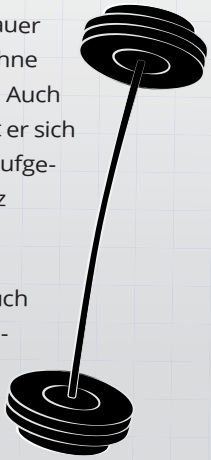
bei HORN seit 1992

Tel. 07244 / 73 30 - 170
reklamation@horn-gmbh.com

REKLAMATION AUSGESCHLOSSEN ;-)

Herr Pfannendörfer ist einer unserer dienstältesten Mitarbeiter. Dementsprechend souverän und fundiert ist er mittlerweile im Umgang mit der ihm anvertrauten Reklamationsabwicklung in unserem Hause.

Das mitunter für diesen Job nötige, relativ hohe Maß an Ausdauer und Geduld holt er sich beim Sport. Dies kann man zweifelsohne an seinem elanvollen, sportlich-frischen Auftreten erkennen. Auch bei der Wahl seiner Hobbies ist er immer „up to date“: So hat er sich eben Mal ein E-Bike geleistet, um fortan die dabei teilweise aufgesparte Energie für sein Fitnesstraining oder den Fußballplatz beim Bolzen zu nutzen.



Als sozial eingestellter Mensch hilft Volker auch oft und gerne ehrenamtlich in der Handballabteilung des TSV Rintheim aus, bei der seine beiden Söhne ebenso kraftvoll und leidenschaftlich am Ball sind.

WIR KÜMMERN UNS! SOZIALES ENGAGEMENT BEI HORN

Wir sind der festen Überzeugung, dass man Verantwortung übernehmen und helfen muss, wenn mandie Möglichkeit dazu hat.
Deshalb unterstützt HORN schon seit der Gründung verschiedene (regionale) Hilfsprojekte mit Arbeits- und Geldspenden. So sind uns zum Beispiel die Unterstützung des „Festivals der guten Taten“, zugunsten der Aktion Mensch, des Deutschen Kinderschutzbundes und der Deutschen Kinderkrebshilfe wichtige Anliegen und feste Bestandteile unserer Familien- und Unternehmenstradition.

Wir hoffen, durch unser Engagement die Situation benachteiligter und kranker Kinder und Jugendlicher sowie ihrer Familien verbessern und bestmögliche Voraussetzungen für ihre Zukunft schaffen zu können.

WIR UNTERSTÜTZEN U.A.

- Festival der guten Taten
- Deutscher Kinderschutzbund
- Deutsche Kinderkrebshilfe
- Ramba-Zamba Kinderfasching
- Aktionen und Bedürftige vor Ort

HORN
Computer-Zubehör für alle Systeme

ÖKOLOGISCH.
ÖKONOMISCH.
SOZIAL.

Wir gehen sorgsam mit Ressourcen um
und setzen auf Nachhaltigkeit.

DAS FESTIVAL DER GUTEN TATEN – HORN HILFT MIT SEIT 42 JAHREN !

In 35 Städten und Gemeinden wurde das „Festival der guten Taten“ bislang durchgeführt und konnte durch die jeweiligen Spendenaktionen einen Betrag von insgesamt rund fünf Millionen Euro zusammentragen.

Der Verein „Festival der guten Taten“ stellt sich vor: Die Veranstaltung „Festival der guten Taten“ wurde vor über 40 Jahren von Herrn Oberamtsrat a.D. Uli Lange ins Leben gerufen. Unter der Schirmherrschaft des Ministerpräsidenten/der Ministerpräsidentin des Bundeslandes, in dem das Festival stattfindet, des (Ober-)Bürgermeisters/der (Ober-)Bürgermeisterin der Festivalstadt und des Intendanten/der Intendantin des ZDF wird das „Festival der guten Taten“ von Uli Lange organisiert und koordiniert. Er ist Inhaber der Marke „Festival der guten Taten“ zugunsten „Aktion Sorgenkinder“, heute als „Aktion Mensch“ bekannt. Die Veranstaltung ist als echte Bürgeraktion gedacht, die mit Unterstützung von Kommunen, Verbänden, Vereinen, Firmen, privaten Gruppen und auch Einzelpersonen über einen längeren Zeitraum hinweg durch eine Fülle von originellen und attraktiven Angeboten aus Spiel, Sport und Kultur, ideelle und finanzielle Hilfe zugunsten behinderter Menschen bringen soll. Ziel ist es also, Menschen zu helfen, die aufgrund ihrer Behinderung nur unter Mühe oder gar nicht am gesellschaftlichen Leben teilnehmen können. Aus organisatorischen und logistischen Gründen wurde im Jahr 2004 der gemeinnützige

OHNE EHRENAMTLICHE MITARBEIT KEINE FESTIVALS MÖGLICH

Verein „Kuratorium Festival der guten Taten e.V.“ gegründet. Somit wurde eine effektive und professionelle Weiterführung des Konzeptes sichergestellt. Bei der Organisation der Jahresfestivals arbeiten alle Organisatoren ehrenamtlich. Nur so ist eine optimale Durchführung und Zielerreichung gewährleistet.

Scheckübergabe in der ZDF-Zentrale in Mainz: Armin von Buttlar, Gerlinde Hämmerle, Ute Göbelbecker, Martin Wolff, Thomas Bellut, Uli Lange und Thomas Horn (von links, Foto: BNN).

„FIRMA HORN SCHON LANGE ZEIT TREUER BEGLEITER DER FESTIVALS“

Stets sind auch Sach- und Arbeitsspenden in größerem Ausmaß notwendig, um einen idealen Betrieb der Aktionen und Festivals zu erreichen. So sind z.B. viele Unternehmen bereit, sich in den Dienst der guten Sache zu stellen. Peter Horn, Firmengründer der HORN GmbH und einst langjähriger und sehr guter Freund von Uli Lange, war seit jeher einer dieser Unterstützer. Von Beginn an begeisterte er sich für die Idee und vertrat die Meinung, dass es wichtig ist, Menschen mit Behinderung in unserer Gesellschaft zu integrieren und menschlich wie finanziell zu unterstützen. Um sein Engagement zu verstärken trat er deshalb in der Folgezeit in den Kreis der Vorsitzenden ein und half so weiter mit Rat und Tat. Herr Lange freut sich sehr, dass nun auch Thomas Horn, der über die Jahre ebenso dem Verein tatkräftig beiseite stand, die Unterstützung des Vereins fortführt und die Position seines Vaters im Kuratorium als 3. Vorsitzenden eingenommen hat.

Der Initiator des Festivals der guten Taten: Uli Lange freut sich auf die weitere Zusammenarbeit mit der HORN GmbH

SALESMAN OF THE YEAR 2016

Die langjährige und enge Zusammenarbeit mit erfahrenen, ausgewählten Partnern sichert die Ansprüche unserer Kunden. Auch die Leistungsfähigkeit der HORN GmbH beruht auf der Kompetenz dieser Handelspartner. Daher verleiht HORN alljährlich eine Urkunde an die besten Verkäufer.

HORN und Soennecken bei der Urkundenübergabe: Der stolze Preisträger in der Mitte – v.l.n.r.: Mike Reif, Isabell Horn, Michael Schreier, Thomas Horn, Dr. Rainer Barth

GEWINNER-HISTORIE

2006: Herr Jürgen Pillmayer, imation

2007: Herr Michael Walter, Volvo Geisser

2008: Herr Ralf Megerlin, TRS AG

2009: Frau Sylvia Dienes, Sony Deutschland

2010: Herr Bernd Müller, MediaCom

2011 und 2012: -keine Preisträger-

2013: Frau Sian Fitzsimons, Despec

2014 und 2015: -keine Preisträger-

2016: Herr Michael Schreier, Soennecken

...and the winner is: Michael Schreier, Vertriebsleiter Mitgliedergeschäft der Firma Soennecken. Herr Schreier freute sich zusammen mit dem Vorstand der Soennecken eG, Dr. Rainer Barth, über die spezielle Auszeichnung.

Die Soennecken eG und ihre rund 500 Mitglieder bilden eine leistungsorientierte genossenschaftliche Gemeinschaft, die für mittelständische Werte wie Solidität und Verlässlichkeit steht. Soennecken ist führend bei der Vermarktung, Finanzierung und Logistik von Produkten rund um die Büroorganisation. Herr Schreier als Vertriebsleiter ist für die Firma HORN seit vielen Jahren DER verlässliche und kompetente Ansprechpartner, wenn es um die Umsetzung und Erreichung unserer Ziele und Wünsche geht. Er ist stets daran interessiert, dass alles zur vollsten Zufriedenheit für alle Seiten abläuft. Wir danken daher Herrn Schreier aufs Herzlichste für sein Engagement.

HORN
Computer-Zubehör für alle Systeme

2017
Das aktuelle HORN-Logo – nur noch zweifarbig

HORN
Computer-Zubehör für alle Systeme

2013 - 2016

HORN®
Computer - Zubehör für alle Systeme

ab 1987

LOGO!

Das „Neue Alte" HORN-Logo: Auch nach 30 Jahren ist unser Firmenlogo gut wiederzuerkennen. Die wichtigsten Bestandteile, die blaue Farbe, die großen Lettern und die Diskette wurden nie verändert. Aus gutem Grund...

Nach nunmehr 30 Jahren wurde unser Firmenlogo erneut einer feinen Schönheitskosmetik unterzogen. Die visuelle und inhaltliche Grundstruktur blieb dabei allerdings unberührt – lediglich einige Verbesserungen hinsichtlich Gesamtwirkung und Funktionalität wurden unternommen. So bleibt nach wie vor ein signifikanter Bestandteil des HORN-Logos die stilisierte 5,25 Zoll-Diskette. Sie symbolisiert einerseits die historische Komponente und Entwicklung in der IT-Welt und verdeutlicht somit zum Anderen das langjährige Bestehen der HORN Gruppe. Seit der Unternehmensgründung 1987 wurde das Logo, bzw. die Diskette also nur unwesentlich verändert. Um den Charakter der Kompetenz, Kontinuität und Verlässlichkeit zu visualisieren, wird deshalb an diesem Signet festgehalten.

NEUES VERPACKUNGSDESIGN FÜR JETTYPE TINTE UND -TONER

Wenn sich ein Outfit ändert, gilt das nicht zwangsläufig für die inneren Werte. jetType hat deshalb tatsächlich nur die Hülle gewechselt – Qualität und Preis bleiben stark wie zuvor. Beim Relounge wurde auf die Einhaltung von Design-Richtlinien und eine positive Motiv- und Farbstimmung geachtet.

TONERVERPACKUNG VORHER

„Flower-Power“ – Blumen sagen mehr als tausend Worte. jetType-Toner sind umweltfreundlich und verbreiten gute Laune.

TONERVERPACKUNG NACHHER

TINTENVERPACKUNG VORHER

„Splash-Visual“ – Für das Erkennungsmotiv wurde ein Tropfenbild in cyan, magenta und gelb eingefärbt.

TINTENVERPACKUNG NACHHER

30 Jahre Horn GmbH

Wir gratulieren herzlich zum 30-jährigen Firmenjubiläum und feiern mit.

Besuchen Sie uns am 28.09. auf unserem HSM Stand und schreddern Sie Ihre mitgebrachte Festplatte.

www.hsm.eu

HSM GmbH + Co. KG · 88699 Frickingen
Hotline 00800 44 77 77 66 · info@hsm.eu

MADE IN GERMANY

HSM®

DIE HORN GRUPPE IST BEREIT FÜR DIE ZUKUNFT – DANKE AN ALLE, DIE UNS WEITER BEGLEITEN.

Dass wir zu den Marktführern zählen, verdanken wir zum einen unseren treuen und starken Mitarbeitern. Deren Engagement und konstante, zuverlässige Unterstützung motivieren und inspirieren uns täglich und machen unsere Erfolge erst möglich. Zum anderen verdanken wir diese Entwicklung unseren Kunden, Lieferanten und Partnern, die uns immer wieder die Chance geben, unsere Leistungsfähigkeit unter Beweis zu stellen. Mit Ihrem Vertrauen, Ihrer offenen Rückmeldung, Ihren Anregungen und einer gelebten Partnerschaft geben Sie uns jeden Tag aufs Neue innovative Impulse. Ihre Anforderungen sind der Motor unseres Handelns, Ihre Zufriedenheit ist unser Ansporn. Gestern, heute und morgen.

HORN
Computer-Zubehör für alle Systeme

BESTÄNDIG.
VERTRAUENSVOLL.
ZUVERLÄSSIG.

Ihr persönlicher Ansprechpartner macht den Unterschied.

HORN GmbH Zentrale
Am Hasenbiel 35
D-76297 Stutensee
Tel. +49(0)72 44 / 73 30- 0
Fax +49(0)72 44 / 73 30-190
info@horn-gmbh.com
www.horn-gmbh.com

Niederlassung Österreich
Villacher Straße 9
A-9560 Feldkirchen
Tel. +43 (0) 4276 / 38265
Fax +43 (0) 4276 / 382654

Niederlassung Thüringen
Zum Brauteich 35
D-07613 Heideland
Tel. +49 (0) 36691 / 54160
Fax +49 (0) 36691 / 60376

Niederlassung Sachsen
Brunnenstraße 37
D-01609 Raden
Tel. +49 (0) 35263 / 61007
Fax +49 (0) 35263 / 61045

Niederlassung Bayern
Ennemoserstraße 4
D-83700 Rottach-Egern
Tel. +49 (0) 8022 / 6622092
Fax +49 (0) 7244 / 7330390

IHRE ZUFRIEDENHEIT IST UNSER ANSPORN.

Unsere Tintenpatronen erreichen 300 °C

um herzerwärmende Momente festzuhalten.

Reinvent Memories.
Original HP Tinte

HP gratuliert HORN zum 30-Jährigen Geburtstag!

Einlegen, losdrucken, beeindrucken.
Original HP Tintenpatronen liefern konstant hohe Druckqualität. Jedes Mal.

Ausdrucke, die stolz machen.
Mit Original HP Tintenpatronen profitieren Sie immer von herausragender Druckqualität.

Entscheidung für den Umweltschutz.
Umweltfreundliches Design von Original HP Tintenpatronen für einfaches Recycling und weniger Abfall.

keep reinventing

HORN
Computer-Zubehör für alle Systeme

Partner First Gold

© Copyright 2017 HP Development Company, L.P. Die enthaltenen Informationen können sich jederzeit ohne vorherige Ankündigung ändern.
Weitere Informationen unter hp.com/go/suppliesclaims. Die Verfügbarkeit des Planet-Partners-Programms variiert. Weitere Informationen unter hp.com/recycle.